

C-64

АКАДЕМИЯ НАУК СССР
ОРДЕНА ТРУДОВОГО КРАСНОГО ЗНАМЕНИ
ИНСТИТУТ ВОСТОКОВЕДЕНИЯ

Для служебного пользования

Экз. №

На правах рукописи

УДК: 339.92(47+57:61)

0033

СОПИН Алексей Евгеньевич
НОВЫЕ ФОРМЫ ЭКОНОМИЧЕСКОГО И ТЕХНИЧЕСКОГО
СОТРУДНИЧЕСТВА СССР С ОСВОБОДИВШИМИСЯ СТРАНАМИ
(на примере АЛЖИРА, МАРОККО И ТУНИСА)

Специальность 08.00.14 - "Мировое хозяйство и междуна-
родные экономические отношения"

АВТОРЕФЕРАТ

диссертации на соискание ученой степени
кандидата экономических наук

Ч. исх. № 280
28.12.87

Москва 1987

Работа выполнена в Институте востоковедения АН СССР.

Научный руководитель – кандидат экономических наук
И.А. Кулев

Официальные оппоненты: доктор экономических наук
С.А. Былиняк
кандидат экономических наук, доцент
А.П. Быков

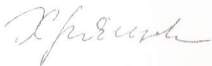
Ведущая организация – Институт стран Азии и Африки при МГУ
им. М.В. Ломоносова

Защита состоится "29" января 1988 г. на заседании Специализированного совета по экономическим наукам Д.003.01.05 при Институте востоковедения АН СССР (г. Москва, ул. Жданова, 12).

С диссертацией можно ознакомиться в библиотеке Института востоковедения.

Автореферат разослан "25" декабря 1987 г.

Ученый секретарь Специализированного
совета по экономическим наукам
кандидат экономических наук


Н.М. Хрящева

ОБЩАЯ ХАРАКТЕРИСТИКА РАБОТЫ

Актуальность темы. Актуальность темы исследования определяется тем, что на современном этапе углубление экономического и технического сотрудничества (содействия, далее – ЭТС) СССР с освободившимися странами будет зависеть не столько от роста его количественных показателей, сколько от совершенствования его качественных характеристик. Курс на ускорение социально-экономического развития, разработанный XXII съездом КПСС, предъявляет серьезные требования к внешнеэкономической деятельности, требует ее подъема на качественно новый уровень.^I Стратегические задачи в этой области определены постановлением ЦК КПСС и Совета Министров (СМ) СССР "О мерах по совершенствованию управления внешнеэкономическими связями" от 19 августа 1986 г. В качестве одного из важных направлений коренной перестройки управления, совершенствования планирования и создания действенного хозяйственного механизма в области внешнеэкономических связей намечено "развитие новых прогрессивных форм внешнеэкономических отношений".

Объект исследования. Объектом исследования диссертации является ЭТС СССР с Алжиром, Марокко и Тунисом (странами Магриба). Под ЭТС мы понимаем помощь в строительстве и эксплуатации промышленных, сельскохозяйственных, учебно-научных и других объектов. Эта помощь включает выполнение советскими организациями проектно-исследовательских работ и составление технико-экономического обоснования (ТЭО) строительства, поставки комплектного оборудования и необходимых материалов, осуществление строительно-монтажных и пуско-наладочных работ, организацию и проведение производственно-технического обучения местных специалистов и рабочих. Важное зна-

I Материалы XXII съезда Коммунистической партии Советского Союза. М., 1986, с. 328.

чение в осуществлении ЭТС имеет работа советских специалистов на объектах сотрудничества.

Выбор ЭТС со странами Магриба в качестве объекта исследования объясняется рядом причин. Во-первых, ЭТС СССР с этими странами развивается на протяжении более 2-х десятилетий и дает богатый материал для анализа, обобщений и репрезентативных выводов. Во-вторых, сотрудничество со странами Магриба охватывает целый комплекс отраслей первого и второго подразделений, что позволяет говорить о его влиянии на социально-экономическое развитие этих стран, экономическом значении для СССР. В-третьих, СССР заинтересован в получении дополнительных платежных средств за счет расширения объема ЭТС и, следовательно, увеличения комплектных поставок промышленного оборудования как наиболее эффективного вида экспорта. В-четвертых, коммерческие условия расчетов по ЭТС со странами Магриба создают потенциальные возможности повышения валютной отдачи от сотрудничества с ними. В-пятых, страны Магриба являются крупными источниками ценных видов сырья (нефти, газа, фосфатов, ртути, редких и цветных металлов), в получении которых заинтересовано народное хозяйство СССР.

Хронологические рамки работы охватывают период независимости стран Магриба. При этом упор делается на 70-е — начало 80-х гг., так как именно в эти годы сформировалась современная экономическая политика Алжира, Марокко и Туниса, стали активно использоваться новые формы отношений с иностранными компаниями и организациями.

Цель работы. Цель настоящей работы состоит в обосновании с позиций марксистско-ленинской экономической науки необходимости внедрения в практику советских организаций новых форм ЭТС как средства повышения эффективности внешнеэкономических связей СССР. При этом автор исходит из того, что целесообразность использования той или иной формы ЭТС обусловлена как народнохозяйственными интересами и экспортными возможностями СССР, так и уровнем экономического, технологического развития страны-партнера.

К числу новых форм ЭТС, которые получили широкое распространение в международных экономических отношениях (МЭО), но не используются советскими организациями, или используются недостаточно эффективно, мы относим сооружение объектов в развивающихся странах на условиях генерального подряда, создание смешанных предприятий с участием советских организаций, оказание инженерно-консультационных услуг. Выбор и последовательность изучения упомяну-

тых форм ЭТС определены тем, что в комплексе они охватывают все этапы сооружения, эксплуатации и сбыта продукции объектов сотрудничества. Такой подход в наибольшей степени отвечает интересам партнеров СССР из числа освободившихся стран, заинтересованных в максимально эффективной эксплуатации производственных мощностей, сооружаемых при иностранном техническом содействии.

Вместе с тем, переход в практике ЭТС СССР с развивающимися странами от заключения отдельных (часто — эпизодических) контрактов к созданию устойчивой системы международного разделения труда, основанной на комплексном сотрудничестве в проектировании, сооружении, инженерно-консультационном обеспечении, эксплуатации и сбыте продукции народнохозяйственных объектов позволит существенно повысить отдачу от научно-технического и производственного потенциала СССР, обеспечить более полное удовлетворение потребностей народного хозяйства в дефицитных видах сырья, продукции тропического сельского хозяйства, товарах потребительского и производственного назначения, улучшить торговый и платежный баланс.

Научная новизна исследования. Научная новизна выбранной темы определяется тем, что в советской экономической литературе отсутствуют исследования форм ЭТС СССР с конкретными странами, в том числе с государствами Магриба. Впервые в качестве объективной основы форм ЭТС анализируются характер и тенденции социально-экономического развития, особенности международной специализации и включенности в мировое капиталистическое хозяйство (МКХ), процессы структурной перестройки экономики стран Магриба. Такой подход позволяет достаточно точно определить потребности стран-партнеров по ЭТС во внешних ресурсах (материальных, финансовых, технологических, трудовых), обоснованно подойти к выбору форм ЭТС с Алжиром, Марокко и Тунисом.

Методологической и теоретической основой при написании данной работы стали труды основоположников марксизма-ленинизма, прежде всего те работы, в которых раскрываются закономерности развития МКХ, национально-освободительного движения, отношений между социалистическим государством и слаборазвитыми странами.

К теоретической и методологической основе диссертации также следует отнести документы КПСС, прежде всего материалы XXVII съезда КПСС, документы и материалы совещаний руководителей социалистических стран.

Большую роль в формировании взглядов автора на современные проблемы развития освободившихся стран сыграли работы ведущих

советских ученых-востоковедов К.Н. Брутенца, Г.Ф. Кима, Е.М. Примакова, Г.К. Широкова, коллективные монографии, подготовленные в 80-х гг. авторскими коллективами Института Африки, востоковедения, мировой экономики и международных отношений АН СССР.

При изучении проблем социально-экономического развития стран Магриба в диссертации широко использованы выводы и положения работ советских арабистов-магрибистов Р.Н. Андреасяна, Н.А. Аршаруни, М.Ф. Видясовой, А.Г. Вирабова, И.А. Егорова, Н.А. Иванова, В.Ю. Кукушкина, Р.Г. Ланди, Н.С. Луцкой, В.А. Мельянцева, Е.Г. Поздоровкиной, Ю.В. Потемкина, И.К. Смирнова, С.Л. Стоклицкого и других.

Определенный интерес представили работы зарубежных, в том числе арабских исследователей К. Абдаллы-Хаджа, М. Али, С. Амина, Л.-К. Брауна, Ч. Омана, Ч. Поллака, Ю. Риделя, С. ат-Тунейра, Ф. Уалалу, А. аль-Хаурани, Ш. аль-Хизами, Дж. П. Энтелеса.

Для решения поставленных задач в диссертации учтены и использованы основные выводы индивидуальных и коллективных монографий, посвященных анализу внешнеэкономических связей СССР и международного опыта использования исследуемых в диссертации форм ЭТС. Среди них следует выделить работы Н.Н. Вознесенской, Д.Д. Дегтярь, И.С. Дьяковой, В.В. Ефанова, Л.З. Зевина, В.П. Караваева, И.А. Кулева, Г.М. Прохорова, П.Л. Седова, Т.В. Теодоровича, Н.А. Ушаковой, В.Н. Шитова и других, а также ряд коллективных монографий. В целях полноты охвата исследуемого материала автор использовал в диссертации ряд работ сотрудников Института Африки и Института экономики мировой социалистической системы АН СССР, Научно-исследовательского института экономического и технического сотрудничества СССР с зарубежными странами ГКЭС, предназначенных для служебного пользования.

В качестве основных источников статистического и фактологического материала в диссертации использованы советские статистические ежегодники и издания международных организаций: ООН, ЮНИДО, ЮНЕСКО, ОЭСР, отчеты миссий и другие публикации МБРР и МВФ. Важным источником информации стали советские периодические издания. При написании диссертации также была критически использована пресса капиталистических и освободившихся стран на арабском, английском и французском языках.

Практическая значимость работы. Изучение и практическое использование новых форм ЭТС СССР с молодыми государствами, в том числе со странами Магриба, могут повысить эффективность этого

сотрудничества, придать новый импульс его расширению и углублению. Тем самым данное исследование представляет непосредственный интерес для внешнеэкономических организаций, прежде всего тех, которые осуществляют содействие государствам Магриба. Материалы и выводы диссертации нашли практическое использование при подготовке аналитической записки для СМ СССР.

Апробация работы. Основные положения диссертации изложены автором в тезисах и выступлениях на научных конференциях в ИВ АН СССР и на IV Всесоюзной школе молодых востоковедов, а также в статьях, опубликованных в журналах "Известия Академии наук. Серия экономическая", "Восток и современность" (спец.бюллетень ИВ АН СССР, ДСП) и сборнике статей "Освободившиеся страны Азии: тенденции экономического развития."

Структура работы. Диссертация состоит из введения, трёх глав, заключения, примечаний, приложения и библиографии.

ОСНОВНОЕ СОДЕРЖАНИЕ РАБОТЫ

Во введении обосновывается выбор темы диссертации, сформулированы основные задачи исследования.

В главе I "Социально-экономическое развитие стран Магриба как фактор сотрудничества" содержится анализ экономического потенциала, особенностей включённости в систему МКХ, структуры и географического направления внешнеэкономических связей Алжира, Марокко и Туниса.

Параметры общественного воспроизводства в странах Магриба формируются под воздействием как внутренних, так и внешних факторов.

К числу внутренних факторов следует отнести природно-сырьевые и топливно-энергетические ресурсы, финансовые средства и материально-вещественные элементы накопления, трудовые ресурсы. Совокупность этих факторов определяет экономический потенциал стран Магриба, позволяет судить об объективных возможностях их развития.

Природно-сырьевые ресурсы стран Магриба в целом можно оценить как достаточные для развития широкого спектра отраслей добывающей и обрабатывающей промышленности, сельского хозяйства. Особенностью сырьевой базы Марокко является слабая обеспеченность топливно-энергетическими ресурсами, что является серьёзным препятствием на пути развития ряда отраслей экономики.

Необходимость ускоренного развития производительных сил, повышения темпов экономического роста, структурной перестройки экономики объективно требует увеличения нормы и массы накопления.

Вместе с тем, анализ формирования фонда накопления показывает ограниченность его внутренней базы. Эта ограниченность проявляется, прежде всего, в необходимости привлечения внешних финансовых и материальных ресурсов для осуществления капиталовложений. Фонд накопления формируется за счет иностранных источников в Алжире на 7-15% (в отдельные годы до 30%), в Марокко - на 45-50% (в отдельные годы до 80%), в Тунисе - на 20-23% (в отдельные годы до 32%). Важно, что движение доли иностранных источников накопления происходит практически параллельно увеличению (или снижению) нормы накопления. Это свидетельствует об ограниченных возможностях стран Магриба повышать норму накопления за счет внутренних источников, то есть о высокой степени зависимости экономического роста этих стран от МКХ.

На формирование трудовых ресурсов в странах Магриба накладывают отпечаток дуализм социально-экономической структуры этих стран, исторически сложившиеся особенности воспроизводства населения с высокими темпами естественного прироста, низкая эффективность системы образования и подготовки кадров. Концентрированным выражением этих проблем является массовый выход на рынок труда работников, преимущественно необученных, лишенных современных производственных навыков, нередко - физически ослабленных.

Анализ внутренних факторов развития стран Магриба позволяет сделать вывод об их недостаточности для обеспечения процесса расширенного воспроизводства на национальной основе. В сложившихся условиях его непрерывность опосредствуется мировым рынком, где происходит реализация части валового внутреннего продукта (ВВП) и за счет которого покрывается дефицит национальных финансовых, материально-технических, технологических ресурсов. В целом в первой половине 80-х гг. внешний рынок опосредствовал 54-57% производства ВВП Алжира, 41-62% - Марокко и 65-71% - Туниса.

Характерными особенностями внешней торговли стран Магриба являются ее ориентация на развитие капиталистические страны, преобладание в экспорте двух-трех сырьевых и сельскохозяйственных товаров, высокий удельный вес машин и оборудования, а также продовольствия в импорте. Консервация традиционной товарной структуры внешней торговли сохраняет уязвимость экономик государств Магриба от ценовых пропорций, складывающихся на мировом рынке. При этом положение Марокко осложняется необходимостью импорта энергоносителей, цены на которые до середины 80-х гг. были высокими. Этим обуславливается стабильное сокращение в 80-е гг. положительного сальдо

торгового баланса Алжира и его хронический дефицит у Марокко и Туниса.

Узость внутренних источников финансирования и недостаточность валютных поступлений от экспорта для импорта капитальных товаров обуславливают необходимость привлечения дополнительных финансовых средств из-за рубежа. Возрастание роли ссудного капитала в общем притоке ресурсов из МКХ в страны Магриба связано, помимо общих для всех развивающихся стран причин, с широким распространением контрактных отношений с зарубежными промышленными и инженерно-строительными компаниями. Удельный вес целевых кредитов, предоставляемых по заключенным контрактам на поставки оборудования, строительство того или иного объекта и т.п., в общем притоке финансовых средств из развитых капиталистических стран составил за последние 10 лет в Алжире - 74,3%, Марокко - 40,1%, Тунисе - 42,8%.

Необходимость расширяющегося привлечения заемных средств с рынков ссудного капитала обостряет проблему внешней задолженности и платежеспособности стран Магриба. За период 1975-1985 гг. внешний долг Алжира возрос в 4,1 раза, Марокко - в 8,2 раза, Туниса - в 5,6 раза. Аккумуляция суммы внешнего долга и ухудшение условий кредитования нанесли серьезный удар по платежеспособности стран Магриба. За тот же период норма обслуживания долга увеличилась в Алжире с 18,4 до 34,8%, Марокко - с 10,8 до 74,5%, Тунисе - с 15,9 до 31,5%. Ухудшение платежеспособности стран Магриба приводит к относительному сокращению суммы заемных средств, идущей на покрытие дефицита национальных сбережений, и возрастанию той их части, которая предназначена для урегулирования расчетов по ранее сделанным займам. Если также учесть снижение цен на основные экспортные товары (нефть и газ, фосфаты, цитрусовые, оливковое масло, одежду) и сокращение экспортной выручки стран Магриба, то становится очевидным не только происходящее ныне ухудшение позиций Алжира, Марокко и Туниса в МКХ, но и ограниченность возможностей использования внешнеэкономических связей для решения долгосрочных задач национального развития.

Анализ внешнеэкономических связей как фактора расширенного воспроизводства в Алжире, Марокко и Тунисе показывает, что существующая структура этих связей, их преимущественная ориентация на центры МКХ способствуют не только, а порой и не столько строительству самостоятельной национальной экономики, но и росту неокOLONиальной эксплуатации стран Магриба. Это диктует необходимость более широкого и эффективного использования торгово-экономическо-

го сотрудничества с СССР в качестве альтернативного источника материальных, финансовых, технологических ресурсов.

В главе II "Опыт экономического и технического сотрудничества СССР со странами Магриба" исследуются основные направления, отраслевая структура, динамика ЭТС СССР с Алжиром, Марокко и Тунисом в связи с хозяйственной практикой этих стран в отношении сотрудничества с иностранными компаниями и организациями.

За годы сотрудничества СССР оказал содействие в развитии ряда ключевых отраслей экономики Алжира, Марокко и Туниса. Однако несмотря на очевидные положительные результаты, ЭТС СССР со странами Магриба переживает сложный этап. Об этом свидетельствует динамика комплектных поставок машин и оборудования для объектов, сооружаемых при ЭТС СССР. Их доля в общем импорте машин и оборудования Алжиром сократилась с 2,9% в 1975 г. до 2,2% в 1983 г. Экспорт советского комплектного оборудования в Марокко сократился с 7,2 млн.руб. в 1972 г. практически до нуля к концу 70-х гг. За годы XI пятилетки также произошло сокращение годового объема комплектных поставок в Тунис с 2,4 млн.руб. в 1981 г. до 0,6 млн.руб. в 1985 г.

Существенным недостатком ЭТС СССР со странами Магриба является его ограниченность в основном рамками капитального строительства и отсутствие оформленных договоренностей о техническом содействии после сдачи объектов в эксплуатацию. Однако в условиях развивающихся стран освоение проектной мощности предприятия, обеспечение его рентабельности, безаварийной работы, соответствия качества выпускаемой продукции проектным спецификациям, сбыта являются не менее, а подчас и более сложной проблемой по сравнению с сооружением объекта.

Анализ хозяйственной практики стран Магриба показывает, что формами, повышающими ответственность и заинтересованность зарубежных партнеров не только в своевременной и качественной сдаче объекта в эксплуатацию, но и его рентабельном функционировании, являются сооружение объектов на условиях генерального подряда или "под ключ", выпуска готовой продукции или "продакт-ин-хэнд", выпуска и реализации продукции или "маркет-ин-хэнд", ограниченного или совместного подряда, смешанное предпринимательство, оказание инженерно-консультационных услуг по сооружению и эксплуатации народнохозяйственных объектов.

Провозглашенный в Алжире курс социалистической ориентации направлен на решительное сужение и постепенную ликвидацию пози-

ций иностранного капитала. В этих условиях приоритет отдается формам экономического сотрудничества с иностранными компаниями, которые не сопряжены с созданием в стране иностранной собственности. Такими формами стали многообразные контракты.

В середине 70-х гг. абсолютно преобладающей стала форма строительства объектов "под ключ". До 1986 г. доля стоимости контрактов "под ключ" в общем объеме заключенных сделок была не ниже 69,5-70,0%. Широкое использование этой формы сотрудничества вызвано стремлением алжирской стороны максимально сократить сроки строительства без ущерба для качества сооружаемых объектов и наличием необходимых финансовых ресурсов в виде доходов от экспорта нефти и природного газа. Однако, несмотря на жесткие требования к подрядчикам по срокам и качеству строительства, закреплённые в многочисленных нормативных документах, использование более сложных разновидностей контрактов "под ключ": "продакт-ин-хэнд" и ограниченного (совместного) подряда, проблема эффективности предприятий, построенных при иностранном техническом содействии, решена не была. Большинство этих предприятий испытывают сложности со сбытом продукции, хроническую недогрузку мощностей, трудности управления производством, аварии.

Этим, а также резким сокращением экспортных доходов в середине 80-х гг. обусловлен известный пересмотр позиции Алжира в отношении привлечения иностранного предпринимательского капитала. В 1982 и 1986 гг. были приняты законы, призванные поощрить приток иностранного капитала в форме смешанных предприятий при доле алжирской стороны в уставном капитале не менее 51%. Непосредственное участие иностранного партнера в деятельности смешанного предприятия, по мнению алжирских экономистов, может в большей степени гарантировать её рентабельность, а также служить дополнительным каналом притока в страну финансовых и материально-технических ресурсов, современной технологии.

Хозяйственная практика Марокко существенно отличается от ситуации в Алжире. В основе этого отличия лежит принципиально иной подход к участию иностранного капитала в экономическом развитии страны. С первых лет независимости внешнеэкономическая политика Марокко сориентирована на активное привлечение иностранных инвестиций в экономику страны. Преобладающей формой отношений с иностранным капиталом являются смешанные общества. Развитию смешанного предпринимательства способствует относительно благоприятный инвестиционный климат Марокко, обеспечивающий иностранному участ-

нику смешанной компании высокий уровень доходов. Участие в смешанных предприятиях оказывает стимулирующее воздействие на другие формы внешнеэкономических связей той или иной страны с Марокко. Это позволяет рассматривать смешанные предприятия как основное звено в системе ЭТС Марокко с зарубежными партнерами.

Наряду со смешанными предприятиями заметное распространение в Марокко получили контрактные отношения с иностранными компаниями. Вне связи со смешанными предприятиями практически все контракты заключаются в отраслях, где иностранные капиталовложения запрещены марокканским законодательством (фосфатная промышленность, энергетика, транспорт, добыча угля и газа, разведка и добыча нефти) или в рамках целевых государственных программ обустройства орошаемых земель, развития коммунального хозяйства крупных городов, развития топливно-энергетической базы Марокко.

Преобладающей разновидностью контрактов являются неподрядные контракты. В то же время доля контрактов "под ключ" в общей стоимости заключенных сделок составила в 1980-1986 гг. всего 37,3%. При этом решающим фактором, способствующим сохранению крупного "портфеля" контрактов, являются позиции страны-партнера как на рынке капитального строительства, так и в экономике Марокко в целом.

Хозяйственная практика Туниса, также в корне отличаясь от положения в Алжире, имеет много общих черт с Марокко. Схожие принципы экономической политики, следование концепции "смешанной экономики", которая предполагает равноправное партнерство государственного, национального частного и иностранного капитала, обуславливают ведущую роль смешанного предпринимательства в системе экономических отношений Туниса с зарубежными компаниями. В Тунисе приняты соответствующие законы, поощряющие приток иностранного капитала практически во все отрасли экономики.

Смешанное предпринимательство, являясь наиболее соответствующим стратегии экономического развития способом привлечения иностранного капитала к решению сложных технических и технологических проблем создания современных производительных сил, дополняется иными формами ЭТС. К их числу прежде всего следует отнести контрактные формы. Среди них преобладают неподрядные контракты на оказание техсодействия, различного рода услуг. За период 1980-1986 гг. доля стоимости контрактов "под ключ" в общем объеме ЭТС, оказанного Тунису, составила всего 30,8%.

Сравнительно низкий удельный вес сотрудничества с иностранными компаниями на условиях "под ключ", который, на наш взгляд не увеличится в будущем, объясняется как особенностями современной инвестиционной политики Туниса, нацеленной преимущественно на финансирование новых средних и мелких предприятий по сравнению с реализацией крупных проектов, так и довольно высоким уровнем национальной строительной индустрии, которая располагает крупными строительномонтажными фирмами и, хотя в меньшей степени, квалифицированными проектными организациями. В этих условиях иностранным компаниям передаются наиболее сложные виды работ по монтажу и наладке оборудования, оказание инженерно-консультационных услуг.

Таким образом, за годы независимости в хозяйственной практике стран Магриба сложились определенные организационные формы ЭТС с зарубежными компаниями: сооружение объектов "под ключ" и ряд производных этой формы, смешанное предпринимательство, исполнение услуг инженерно-консультационных фирм на контрактной основе. Изучение и практическое использование этих форм является необходимым условием дальнейшего развития ЭТС СССР с этими странами.

В главе III "Перспективы использования новых форм ЭТС СССР со странами Магриба" анализируется опыт использования форм генерального подряда (ГП), смешанного предприятия (СП), инженерно-консультационных услуг (ИКУ) во внешних экономических связях Алжира, Марокко и Туниса и предлагаются практические рекомендации по их внедрению (совершенствованию) во внешнеэкономическую деятельность советских организаций.

Следует отметить, что ГП является новой формой для советских организаций лишь относительно. Переход к сотрудничеству с рядом развивающихся стран на условиях ГП начался на рубеже 60-х - 70-х гг. вследствие решительных требований с их стороны к качеству и срокам строительства. При сотрудничестве на условиях ГП подрядчик несет ответственность за сроки и качество работ и обладает правом собственности на объект сотрудничества и все материально-технические ресурсы, необходимые для его сооружения, до полной готовности объекта к эксплуатации и его окончательной приемки заказчиком.

Доля этой формы в контрактах, которые необходимо заключить для выполнения обязательств СССР по межправительственным соглашениям с Алжиром и Марокко (т.н. перспективных контрактах) составляет соответственно 34,6 и 53,6%. Очевидно, что дальнейший рост Э СССР с этими странами будет во многом зависеть от совершенствования

ния подрядной формы сотрудничества, повышения эффективности хозяйственного механизма в этой области.

Внеэкономическая деятельность всесоюзных объединений ГКЭС (В/О) должна быть нацелена на те отрасли и сферы сотрудничества, которые являются приоритетными с точки зрения национальных стратегий и планов социально-экономического развития, с одной стороны, и в которых СССР достиг наибольшего прогресса и накопил значительный опыт в условиях стран Магриба, с другой. Такой подход позволяет выделить следующие наиболее перспективные отрасли сотрудничества на условиях ИП: - в Алжире: черная и цветная металлургия; строительство трубопроводов, железных дорог и учебных заведений; промышленность строительных материалов; энергетика; ирригация и водное хозяйство; жилищное строительство;

- в Марокко: фосфатодобывающая промышленность; химическая промышленность; энергетика и водное хозяйство; рыбная промышленность;

- в Тунисе: ирригация и водное хозяйство.

При организации сотрудничества на условиях ИП необходимо учитывать и использовать новые тенденции развития рынка капитального строительства стран Магриба:

- Низкая во многих случаях рентабельность и трудности сбыта продукции подрядных объектов побуждают хозяйственные органы Алжира и Туниса настаивать на расширении обязательств и ответственности подрядчика до этапа выпуска готовой продукции оговоренного качества и ассортимента ("продакт-ин-хэнд") или реализации продукции ("маркет-ин-хэнд"). Фирмам, принимающие такие условия сотрудничества, отдается предпочтение на торгах (тендерах) при заключении контрактов.

- Развитие национальной строительной индустрии и необходимость экономии валютных средств вызвали к жизни ограниченный или совместный подряд ("полуклоч"), при котором определенная часть работ передается местным фирмам. Так, в Алжире объем работ, передаваемый местным субподрядчикам, является одним из основных критериев конкурентоспособности тендерных предложений.

- Валютно-финансовые затруднения стран Магриба делают компенсационную форму оплаты услуг зарубежных подрядчиков одним из приоритетных направлений ЭТС. В Алжире, Марокко и Тунисе разработаны детальные списки товаров, предлагаемых в оплату части (или всей) контрактной цены того или иного объекта.

- По той же причине чрезвычайно большое значение придается

кредитным условиям сотрудничества. Как показывает опыт Марокко, обеспечение гибкого финансирования проекта со стороны подрядчика позволяет выигрывать торги даже при более высокой чем у конкурентов цене контракта.

- Участие В/О ГКЭС в международных консорциумах может стать действенным методом конкурентной борьбы при реализации особо крупных проектов. Деятельность консорциумов может быть особенно эффективна в Алжире, где в последние годы получила распространение практика "дробления" проекта на отдельные составляющие и передача их по контрактам различным подрядчикам.

Важным направлением повышения эффективности сотрудничества на условиях ИП является совершенствование внутрисоюзного хозяйственного механизма. В рамках сложившейся институциональной структуры подрядного строительства за рубежом (В/О ГКЭС, генпоставщики и подведомственные им организации, генподрядчики и подведомственные им организации) решающее значение имеет повышение качества планирования и ориентация системы экономического стимулирования участников строительства на конечные результаты сотрудничества.

Повышение роли планирования в сооружении подрядных объектов требует разработку комплексных графиков для каждого объекта и его полное обеспечение Госпланом СССР, Госнабм СССР и Внешторгбанком. При этом может быть достигнута оптимальность и напряженность расчетных заданий, их жесткая увязка с контрактными обязательствами советской стороны.

Совершенствование системы экономического стимулирования должно быть нацелено на устранение главного ее недостатка - зависимости фондов экономического стимулирования от уменьшения фактических расходов по сооружению объекта по сравнению с его сметной стоимостью, что на практике ведет к завышению сметной стоимости проекта и, следовательно, снижению конкурентоспособности советских предложений по ЭТС. Это может быть достигнуто путем установления прямой зависимости размеров экономического стимулирования от конечных результатов сотрудничества, выражающихся в коэффициентах валютной выручки, народнохозяйственной выручки, бюджетной эффективности, народнохозяйственной эффективности и результативности, т.е. от разницы между контрактной ценой и фактическими затратами.

Производственное сотрудничество в форме СП представляет собой потенциальный резерв повышения эффективности ЭТС СССР с освободившимися странами. Однако, до сих пор сотрудничество с развивающимися странами в форме СП советскими организациями не практи-

куется. Учитывая первостепенное значение, которое освободившиеся государства придают СП как каналу привлечения иностранного капитала, техники и технологий, можно предположить, что из внешнеэкономической деятельности СССР практически исключена важная сфера ЭТС. Уже сейчас это тормозит развитие ЭТС со странами, придающими первостепенное значение смешанному предпринимательству с участием иностранного капитала (Марокко, Тунис).

СП обладает рядом признаков, отличающих его от других форм международного экономического сотрудничества. К их числу относятся:

- инкорпорация, т.е. регистрация в качестве юридического лица страны-реципиента;
- участие инвесторов из двух или более стран;
- передача ими в распоряжение СП капитала, технологии и/или другого имущества;
- совместное управление деятельностью СП;
- совместное участие в рисках и убытках (солидарное или ограниченное размерами вклада);
- распределение прибыли пропорционально вкладу в уставной капитал СП.

Страны Магриба представляют значительный интерес для изучения возможностей сотрудничества в форме СП ввиду необходимости дальнейшего развития ЭТС СССР с ними, а также особенностей стратегий развития этих стран, которые отводят иностранному капиталу заметную роль как источнику современной технологии и "ноу-хау", материальных и финансовых ресурсов.

Принятию решения о создании СП должно предшествовать тщательное изучение нормативных актов, регулирующих деятельность иностранного капитала. Анализ законодательства стран Магриба позволяет выделить ряд вопросов, проработке которых должно быть уделено первоочередное внимание: отрасли, в которых разрешено создание СП; тип создаваемого СП (в странах Магриба наиболее распространены общества с ограниченной ответственностью и акционерные общества); порядок инкорпорации; количество участников СП; предмет и срок деятельности СП; размер и долевое разделение уставного капитала СП; структура руководящих органов СП и порядок принятия решений; налоговый режим; порядок распределения прибылей и убытков; организация контроля счетов СП; условия роспуска и ликвидации СП.

Большое значение для успешной деятельности СП имеет правильный выбор отрасли сотрудничества, который должен иметь ввиду воз-

можность поставок продукции СП в СССР, равно как обеспечение СП советскими машинами и оборудованием, технологией, услугами.

Законодательство, информация о функционировании СП в различных отраслях экономики, характер предложений иностранным компаниям со стороны хозяйственных органов стран Магриба позволяют выделить производство минеральных удобрений и рыбоконсервную промышленность как наиболее перспективные отрасли сотрудничества в форме СП. Налаживание сотрудничества в этих отраслях может внести определенный вклад в реализацию Продовольственной программы, поставившей серьезные задачи в области химизации сельского хозяйства и снабжения населения рыбными продуктами.

Определенные возможности для сотрудничества в форме СП имеются также в текстильной, электротехнической промышленности, машиностроении и сфере инженерно-консультационных услуг.

Современный инжиниринг (ИКУ) включает в себя широкий набор услуг производственного назначения, являющихся необходимым элементом сооружения и эксплуатации практически любого современного народно-хозяйственного объекта. Импорт ИКУ занимает особое место в структуре внешнеэкономических связей освободившихся стран (в том числе государств Магриба).

Анализ опыта международного сотрудничества в области ИКУ позволяет сделать следующие выводы:

- ИКУ являются важным элементом общественного воспроизводства, опосредствуя связь сферы НИОКР с производством;
- расширение международной торговли ИКУ - закономерное явление, обусловленное как общими тенденциями развития производительных сил, так и происходящей под воздействием НТР структурной перестройкой МКХ;
- в системе МЭО развивающихся и развитых капиталистических стран ИКУ выступают как самостоятельная сфера сотрудничества, так и в роли своеобразного катализатора связанных с ними других форм МЭО, выполняя оптимизирующую функцию при сооружении объектов капитального строительства, экспорте машин и оборудования, вывозе предпринимательского и ссудного капитала.

Проблема оптимизации внешнеэкономических связей, в частности - повышения эффективности производимых при иностранном техническом содействии капиталовложений, функционирования уже построенных предприятий остро стоит перед странами Магриба.

В Алжире, наряду с недостаточно высоким уровнем капитального строительства, сформировался новый комплекс проблем, связан-

ный с низкой эффективностью существующих предприятий. Стремление повысить эффективность работы сооружаемых объектов побуждает алжирских руководителей добиваться улучшения инженерно-консультационного обеспечения процесса капиталовложений на всех его стадиях — от прединвестиционных исследований до эксплуатации построенных предприятий.

К числу перспективных направлений деятельности инженерно-консультационных фирм в Марокко можно отнести участие в реализации программы развития топливно-энергетической базы страны. Уникальность задач, встающих при реализации данной программы (например: промышленное использование горючих сланцев, сооружение каскадов малых ГЭС) побуждает марокканское руководство к рассмотрению предельно широкого круга предложений, что позволяет рассчитывать на успех в конкурентной борьбе с фирмами третьих стран.

Преобладающей формой ЭТС Туниса с зарубежными компаниями являются неподрядные контракты. Эта форма предполагает широкое привлечение независимых инжиниринговых фирм для управления капитальным строительством, выполнения других консультативных и контрольных функций. Таким образом, экспорт ИКУ может служить фактором расширения всей системы ЭТС с Тунисом.

Анализ опыта международного сотрудничества в области ИКУ позволяет обоснованно ставить вопрос о развитии экспорта ИКУ как самостоятельной формы ЭТС СССР с развивающимися странами (в том числе с государствами Магриба). Высокий авторитет советской школы строительства предприятий чёрной металлургии, гидротехнических и энергетических объектов, железных дорог, проведения геологоразведочных работ и аэрофотосъёмки может стать основой успешной деятельности специализированных инжиниринговых организаций именно в этих сферах. Эти отрасли являются перспективными с точки зрения сотрудничества со странами Магриба:

— в Алжире находится в процессе реализации целевая программа развития железнодорожного транспорта, разрабатываются проекты модернизации металлургического завода "Эль-Хаджар", намечено освоение железорудного месторождения Гара-Джебилет и сооружение на его базе металлургического комплекса;

— в Марокко разработана программа развития топливно-энергетического потенциала страны, которая предполагает широкое привлечение иностранных инжиниринговых и строительных компаний;

— в Тунисе активно ведётся изучение водных ресурсов страны, гидротехническое строительство и сооружение ГЭС.

Представляется, что организация по оказанию ИКУ может быть создана в системе Государственного комитета СССР по науке и технике, поскольку в соответствии с постановлением ЦК КПСС и СМ СССР "О мерах по совершенствованию управления внешнеэкономическими связями" этот Комитет получил право прямого выхода на внешний рынок. Тем самым будет соблюдено широко распространённое в международной практике требование, в соответствии с которым инженерно-консультационная фирма не должна быть связана ни со строительными компаниями, ни с производителями и поставщиками оборудования. Также должна быть обеспечена гибкая связь новой организации с отраслевыми проектными институтами.

В качестве первого шага по освоению рынка ИКУ в странах Магриба может послужить создание смешанных проектно-консультационных организаций с фирмами этих стран, поскольку при создании СП по оказанию ИКУ не требуются крупные капитальные затраты, что существенно снижает риск нерентабельного функционирования СП.

В заключении содержится резюме выводов и практических рекомендаций, предлагаемых в диссертации. Подчёркивается, что совершенствование практикуемых и внедрение новых форм ЭТС несут в себе значительный потенциал повышения эффективности внешнеэкономических связей СССР с освободившимися странами. Тем самым достигается не только экономический эффект, но и важный политический результат — упрочивается реальная альтернатива экономической экспансии империализма, крепнет союз между социализмом и национально-освободительным движением.

По теме диссертации опубликованы следующие работы:

1. Некоторые проблемы рынка инжиниринговых услуг в развивающихся странах. — Тезисы конференции аспирантов и молодых научных сотрудников, т. III, Экономика. М., 1985. — 0,2 п.л.
2. Развитие форм экономического и технического сотрудничества СССР с развивающимися странами (на примере Алжира, Марокко и Туниса). Четвёртая всесоюзная школа молодых востоковедов. Тезисы. т. IV, Экономика. М., 1986. — 0,2 п.л.
3. Возможности смешанных предприятий в странах Магриба. — "Восток и современность". Спец. бюлл. ИВ АН СССР. 1986, №3, (ДСП). — I п.л.
4. Некоторые проблемы мирового рынка инжиниринговых услуг. — "Известия Академии наук. Серия экономическая". 1987, №1. — I п.л.
5. Экспорт инженерно-консультационных услуг как форма технологической экспансии империализма в освободившихся странах. — Освободившиеся страны Азии: тенденции экономического развития. М., Наука, 1987. — I п.л.