



ИОРДАНИЯ

И
РАЗВИВАЮЩИЙСЯ
МИР

ВНЕШНЕЭКОНОМИЧЕСКИЕ СВЯЗИ

Мусса Мохамед Мусса Лафи

33H
ш-91

№121

Г. Ибрагимовичев
Филип

РОССИЙСКАЯ АКАДЕМИЯ НАУК
ОРДЕНА ТРУДОВОГО КРАСНОГО ЗНАМЕНИ ИНСТИТУТ ВОСТОКОВЕДЕНИЯ

Мусса Мохамед Мусса Лафи

ИОРДАНИЯ И РАЗВИВАЮЩИЙСЯ МИР

ВНЕШНЕЭКОНОМИЧЕСКИЕ СВЯЗИ

Под редакцией доктора
экономических наук
профессора П. П. Моисеева

Москва — ВИМИ — 1992

Г. Ибрагимовичев
Филип

1994/

ВВЕДЕНИЕ

В последнее время внешнеэкономические связи стали одним из главных факторов успешного хозяйственного развития ряда развивающихся стран. Современный этап экономического развития этих государств характеризуется зависимостью их национального хозяйственного механизма от внешнего рынка, что обуславливает взаимосвязь коренных интересов экономического развития этих стран с внешнеэкономическими проблемами.

Внешнеэкономические связи имеют огромное значение для Иордании. Здесь имеется в виду не только решение текущих экономических проблем, но и ускорение темпов ее долгосрочного хозяйственного развития. Внутренние трудности в экономике Иордании, сложившиеся вследствие кризиса на Ближнем Востоке, который самым непосредственным образом отразился на социально-экономическом положении страны, дают ее основным партнерам по внешнеэкономическим связям определенную возможность оказывать влияние на ход социально-экономического развития Иордании. Вследствие этого роль внешнеэкономических связей в этой стране весьма противоречива, так как, с одной стороны, они являются важнейшими факторами успешного хозяйственного развития страны, а с другой — усиливают некоторые негативные тенденции в иорданской экономике, связанные с участием страны в мировом разделении труда.

Отражением слаборазвитой экономики страны являются проблемы, возникающие в экономических отношениях с развитыми капиталистическими странами и находящие свое выражение в дефиците торгового баланса. Необходимость в импорте современной технологии и новейшего оборудования, промышленных товаров и продовольствия, ограниченность экспортного потенциала обуславливают большую заинтересованность Иордании в развитии отношений с развивающимися странами, которые могут стать важным фактором преодоления экономической отсталости и зависимости страны.

Хотя развивающиеся страны обладают схожестью экономических структур, что является определенным препятствием для их экономического развития, упрочение внешнеэкономических связей и отношений с другими странами может способствовать решению многих

хозяйственных проблем. Поэтому важное значение имеет для Иордании сотрудничество со странами Восточной Европы, которое на сегодняшний день находится, по сути дела, в зачаточном состоянии.

Для успешного осуществления внешнеэкономической политики Иордании сейчас необходимо найти новых партнеров по внешнеэкономическим связям, развитие отношений с которыми могли бы способствовать выходу из нынешнего экономического кризиса страны.

Отсюда вытекает теоретическая и практическая важность работы. Тема является тем более актуальной, что за историю своей внешнеэкономической деятельности страна уже совершила ряд крупных просчетов, отрицательно сказавшихся на ее социально-экономическом развитии. Возникает задача выявления этих ошибок, которые должны учитываться в будущем.

В работе автор ставит перед собой ряд целей и задач, главные из которых:

показать особенности внешнеэкономических отношений со странами Восточной Европы и развивающимися странами и выделить основные периоды развития Иордании;

обозначить круг стран, с которыми экономические отношения являются наиболее выгодными и перспективными;

проследить изменения в товарной структуре торгового обмена Иордании по периодам;

показать и проанализировать положение внешних поступлений: помощь, внешние переводы, кредиты и рациональность их использования в условиях нынешней сложной экономической ситуации;

сделать попытку прогноза внешних связей Иордании с развивающимися странами и дать оценку влияния на эти связи последствий кризиса в Персидском заливе.

При реализации поставленных целей автор опирался на официальные справочники и документы Иордании и СССР, доклады и отчеты министерств и ведомств Иордании, 5-летние планы экономического развития и годовые программы развития Иордании, статистические и справочные издания общеарабских организаций, публикации ООН. Автор широко обращался к периодической прессе развивающихся стран, Иордании, арабских и развитых западных государств. Значительную помощь оказало использование работ экономистов из арабских стран, прежде всего Иордании. К таким работам относятся публикации Абеда аль-Хамида Махфуда Аззиклайля, Абделя Фатахаль-Кафи, Адиба Хадада, Басама ас-сакита, Галиба абу Джабера, Гариба Аджамалы, Мансура абу Али, Махмуда Сувана, Муафака Махадина, Мурада аш-Шати, Мурада Кадема, Мухамеда Саида Анкальбуси, Мухамеда Сухана, Наима Алиада, Расми Ассети, Ризика Алла Хейляна, Салеха Алхасауне, Самира Амина, Сулемана Арабиата,

Тайсира Абеда, Альджабера Фатх аль-Валлелю, Фахада аль-Фаника, Хайсама аль-Хорани, Хасана Абеда аль-Кадера Салеха, Юсифа Абдала Сана, Юсифа Ибрагима Абеда аль-Хака, Яхьи Арудуки и др.

Брались во внимание также различные аспекты внешнеэкономических связей арабских стран, рассмотренные в работах таких советских исследователей, как Андреасян Р. Н., Андрукович П. Ф., Горбатов О. М., Гаврилин Б. Г., Иванова И. П., Исаев В. А., Корников В. В., Кулямзин А. А., Моисеев П. П., Примаков Е. М., Симаковский С. И., Стоклицкий С. М., Стрепетов М. П., Фридман Л. А., Хвойник П. И., Черкасский Л. Я.

Автор счел необходимым выделить три периода развития внешнеэкономических связей Иордании. В качестве критериев для их выделения были взяты основные этапы политической жизни страны, определившие характер внешнеэкономических связей.

Первый период их развития приходится на 1956—1967 гг. В 1956 г. Иордания аннулировала договор с Англией, согласно которому бывшая метрополия имела право на военные базы в стране. Это привело к резкому изменению ее внешнеполитических и внешнеэкономических отношений и повлекло за собой прекращение английской финансовой помощи, которая являлась основным внешним источником бюджета Иордании.

Второй период (1968—1972 гг.) является временем политической нестабильности страны. Его первый год связан с последствиями арабско-израильской войны 1967 г., а последний — с окончанием существования палестинских вооруженных формирований в стране.

Установившаяся политическая стабильность дала возможность нормальному экономическому развитию страны и ее внешнеэкономических связей. Поэтому выделяется третий период, который начинается с 1973 года и продолжается до настоящего времени.

ГЛАВА I. ДЕЛОВЫЕ СВЯЗИ С АРАБСКИМИ И ДРУГИМИ РАЗВИВАЮЩИМИСЯ СТРАНАМИ

Решая задачи по расширению товарооборота, добиваясь равноправия и взаимовыгодности в своих хозяйственных связях с развитыми капиталистическими государствами, Иордания также большое внимание уделяет становлению экономических отношений с развивающимися странами, прежде всего арабскими. Это связано с тем, что внешние связи Иордании традиционно были ориентированы на соседние государства. В стране практически нет ни одной отрасли экономики, которая не отправляла бы часть своей продукции на экспорт в арабские государства. Поэтому Иордания всегда выступала сторонником развития и укрепления межарабского экономического сотрудничества, участвовала во всех его проектах, начиная с 50-х годов.

§ 1. Экспортные и импортные операции

Рассмотрим сначала торговлю Иордании с арабскими странами, которые являются основными импортерами иорданских товаров. Степень участия Иордании в межарабском рынке демонстрируется следующими факторами. Если сравнивать Иорданию с другими арабскими государствами, то видно, что Иордания занимает важное место по уровню торгового обмена с арабскими государствами как в области экспорта, так и области импорта. Значительна ее роль также по всему обороту внешней торговли. Это наглядно видно из табл. 1 (см. прилож.): по обороту внешней торговли с Иорданией могли соперничать только Сирия и Ливан. Удельный вес оборота внешней торговли Иордании с арабскими странами в 1960 г. составлял 22,8 %. По относительным размерам импорта из арабских стран Иордания уступала только Ливану, и его величина для Иордании составила 19,6 %. Доля экспорта в арабские страны в этом году достигла 60,6 %. Опережал Иорданию по этому показателю только Ливан.

В 1980 г. Иордания занимала уже первое место среди арабских стран по относительным размерам торговли с этими странами (22,2 % от величины всей внешней торговли Иордании). Что касается экспорта в арабские государства, то он достиг 46,5 % (второе место после Ливана). Удельный вес импорта из арабских государств во всем иорданском импорте составлял 17,7 % в 1980 году; обгоняла ее только Сирия (см. табл. 1).

Отношение иорданского экспорта в арабские страны ко всему экспорту было примерно одинаковым в первом и во втором периодах (57,1 % и 57,4 % соответственно), но в третьем периоде заметно упало (до 43,2 %) (рис. 1). В течение первого периода экспорт в соседние страны был незначительным (например, в 1967 г. он достигал только 6,5 млн. динаров), но стабильно возрастал (табл. 2, см. прилож.).

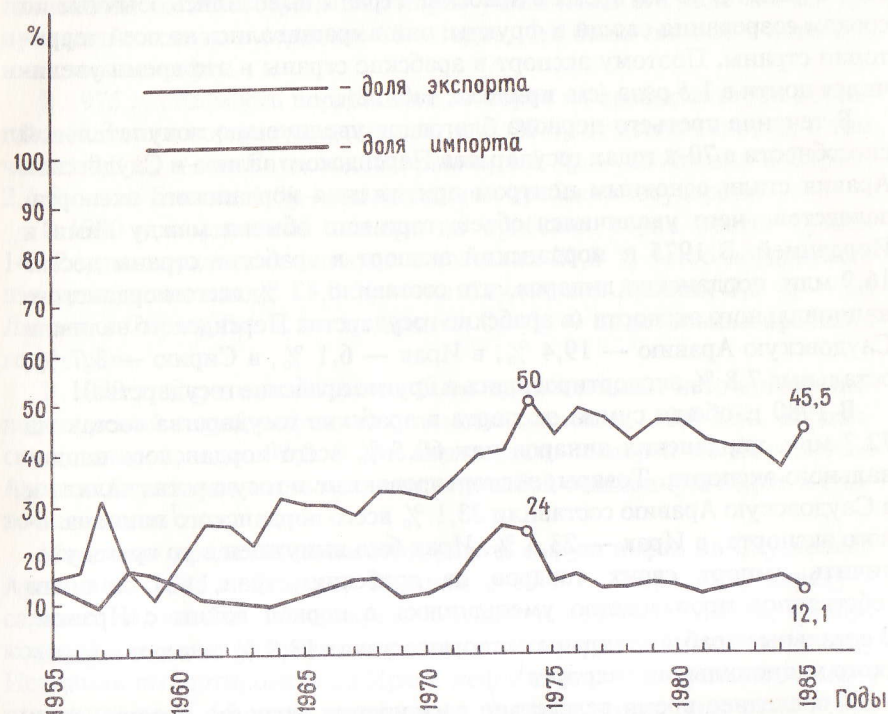


Рис. 1. Удельный вес развивающихся стран во внешней торговле Иордании в 1955 — 1985 гг.

Несмотря на колебания сельскохозяйственного производства из-за неблагоприятных природных условий (мелиорация земель тогда еще не была широко развита), иорданский экспорт в соседние арабские государства по-прежнему играл ведущую роль. Туда экспортировались овощи, фрукты, оливковое масло, зерно, сигареты и различные промышленные товары.

Экспортные потоки шли в основном в Ирак, Сирию и Ливан, затем следовали в Кувейт и Саудовскую Аравию¹. В течение второго периода

¹ Экономика Иордании, объем и ее развитие. Управление прессы и издательства. — Амман, 1966. — С. 90.

снижения экспорта в арабские страны в отличие от развитых капиталистических стран не произошло. Это было связано со спецификой сельскохозяйственных товаров, экспортируемых в развитые капиталистические страны, с одной стороны, и арабские — с другой. Западные страны импортировали ранние овощи и фрукты, выращиваемые в долине реки Иордан, сельское хозяйство которой сильно пострадало в этот период. В то же время в арабские страны вывозились обычные по срокам созревания овощи и фрукты: они выращивались на всей территории страны. Поэтому экспорт в арабские страны в это время увеличился почти в 1,5 раза (см. прилож., табл. 2).

В течение третьего периода благодаря увеличению покупательной способности в 70-х годах государства Персидского залива и Саудовская Аравия стали основным центром притяжения иорданского экспорта, вследствие чего увеличился объем торгового обмена между ними и Иорданией. В 1975 г. иорданский экспорт в арабские страны достиг 16,9 млн. иорданских динаров, что составило 42 % всего иорданского национального экспорта (в арабские государства Персидского залива и Саудовскую Аравию — 19,4 %, в Ирак — 6,1 %, в Сирию — 8,7 %, остальные 7,8 % экспортировались в другие арабские государства).

В 1980 г. общая сумма экспорта в арабские государства составила 72,7 млн. иорданских динаров или 60,5 % всего иорданского национального экспорта. Товары, экспортированные в государства залива и в Саудовскую Аравию составили 23,1 % всего иорданского национального экспорта, в Ирак — 23,5 %. Ирак был вынужден в то время увеличить импорт своих товаров из арабских стран, так как его собственное производство уменьшилось в период войны с Ираном. В остальные арабские страны экспорт составил 13,8 % от всего иорданского национального экспорта¹.

В последнее время вследствие расширения экспорта поташа, фосфатов и удобрений, т. е. таких товаров, которые рынок арабских стран не может усваивать из-за отсутствия необходимой промышленности, доля арабских стран в иорданском экспорте снизилась.

В 1986 г. иорданский экспорт в арабские страны достиг 102 млн. иорданских динаров и составлял 45 % от всего экспорта. Из них в страны залива и Саудовскую Аравию экспортировано 20 %, в Ирак — 18,8 % и в остальные арабские страны — 6,2 %*.

При рассмотрении экспорта Иордании в арабские страны в 80-х годах отметим, что основными его статьями были овощи, фрукты, мрамор, медикаменты, цемент, изделия химической промышленности².

Что же касается импорта, то за 1956—1985 гг. иорданский импорт из арабских государств по отношению ко всему ее импорту характеризовался относительной стабильностью. Это видно на рис. 1. В течение I, II, III периодов эта доля составляла соответственно 21,1 %; 19,8 % и 20,3 %, т. е. заметные колебания иорданского импорта практически отсутствовали. Это было связано со стабильной структурой иорданского импорта из этих стран. Некоторое увеличение его доли (до 25 %) произошло только в середине 80-х годов, что было связано с повышением цен на нефть.

В 1975 г. стоимость иорданского импорта из арабских стран достигала 46,3 млн. иорданских динаров, т. е. 20 % от всего импорта, в том числе: 9,8 % — из Саудовской Аравии, 6,6 % — из Ливана и Сирии, 2,6 % — из Египта, 1 % — из остальных арабских государств.

В 1980 г. иорданский импорт из арабских стран достиг суммы 149,2 млн. иорданских динаров и составил 20,8 % всего иорданского импорта, в том числе: 15,9 % — из Саудовской Аравии, 3,5 % — из Ливана и Сирии, 0,6 % — из Египта, 0,8 % — из остальных арабских государств.

В 1980 г. Саудовская Аравия была единственным источником импортируемой сырой нефти, ее стоимость достигла 113,9 млн. иорданских динаров, т. е. 99,8 % от иорданского импорта из Саудовской Аравии. Остальная часть представляет собой очищенную нефть и смазочные масла¹.

Иордания продолжала импортировать сырую нефть из Саудовской Аравии до 1985 г. Однако, начиная с 1985 г., Иордания, наряду с саудовской, начала импортировать также и иракскую нефть, импорт которой составил половину иорданского импорта нефти. В этом году Иордания импортировала из Ирака нефть и нефтепродукты на сумму, превышающую 65 млн. иорданских динаров, тогда как саудовской нефти она импортировала на сумму примерно 43,5 млн. иорданских динаров². Общая сумма иорданского импорта из арабских государств в 1986 г. достигла 170 млн. иорданских динаров, т. е. 20 % всего импорта, в том числе: из Ирака — 9,4 %, из Саудовской Аравии — 5,8 %, из Сирии и Ливана — 2,1 %, из Египта — 1 %, из государств Персидского залива — 1 % и из остальных арабских государств — 0,7 %.

В 80-х годах, кроме нефти, из Саудовской Аравии импортировались пшеница и сера, из Ирака — финики, газ, удобрения, овощи, ячмень. Другие арабские страны экспортировали в Иорданию овощи, фрукты, стекло, удобрения. Что касается стран Персидского залива, то они экс-

¹ Статистика внешней торговли. ЦСУ. — Амман, 1980. — Табл. 2. — С. 4.

* Статистика внешней торговли. ЦСУ. — Амман, 1986. — Табл. 2.

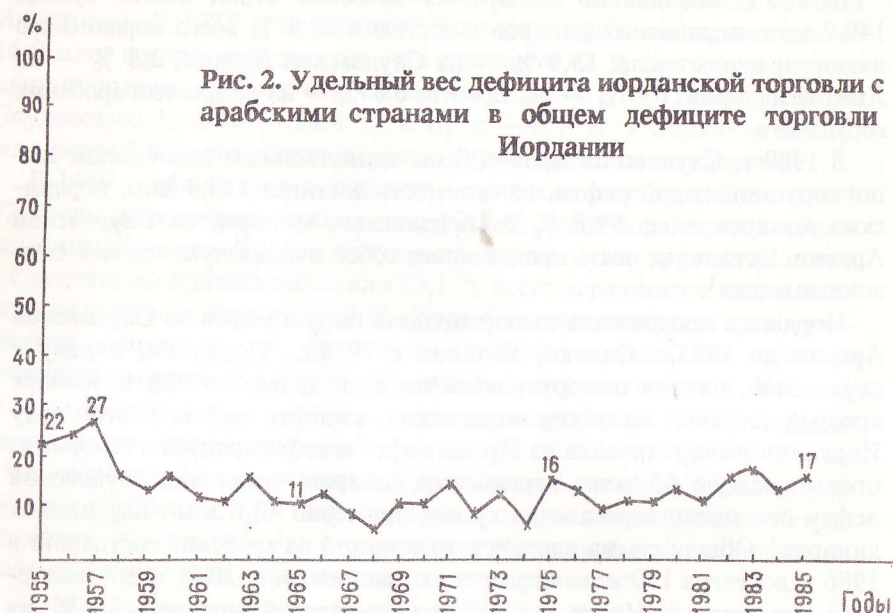
² Там же. 1980. — Табл. 9; 1986. — Табл. 9.

¹ Статистика внешней торговли. ЦСУ. — Амман, 1980. — Табл. 12.

² Там же. — Табл. 2; 1986. — Табл. 2.

портировали газ, удобрения, сырой алюминий, соль; Египет — рис, фрукты, алюминий; другие арабские страны поставляли разные продовольственные товары¹.

Вместе с тем торговля Иордании с арабскими странами характеризуется постоянным дефицитом торгового баланса. Причины его коренятся в структуре экспорта и импорта. Промышленное сырье, экспортируемое Иорданией (поташ и фосфаты), мало потребляется в арабских странах, в то время как основное импортируемое промышленное сырье (нефть) играет принципиальную роль в экономике страны. Однако можно заметить, что иорданский дефицит в торговле с арабскими странами был гораздо меньше, чем в торговле с развитыми капиталистическими. Он составлял в среднем 13 % общего дефицита и всегда оставался практически на одном уровне (рис. 2).



Увеличение торгового обмена с Саудовской Аравией и государствами Персидского залива привело к сокращению удельного веса торговли Иордании с арабскими странами — членами общего арабского рынка (см. табл. 1). Слабость торгового обмена между государствами арабского рынка свидетельствует о неэффективности шагов, предпринятых в области экономического сотрудничества этих стран. Многие решения, касающиеся экономической координации и принятые советом экономического единства, были формальными.

¹ Там же, 1980. — Табл. 3; 1986. — Табл. 3.

Хотя темпы торговли Иордании с арабскими странами резко возросли, но еще более быстрыми темпами росла торговля Иордании с другими странами, в результате доля торговли Иордании с арабскими странами имела тенденцию к снижению (рис. 3).



Стагнация торговли между арабскими государствами объясняется несколькими причинами, главными из которых являются:

1. Унаследованная несбалансированность производственных структур во всех арабских государствах с преобладанием добывающей промышленности. Арабское производство сырьевых материалов намного превышает потребности арабских рынков в них, что вынуждает направлять излишки этого сырья на мировые рынки.
2. Отсутствие согласованной политики с целью защиты арабских изделий от конкуренции иностранных товаров.
3. Отсутствие координации внешнеторговой политики арабских государств. В то время как некоторые арабские государства проводят политику свободы внешней торговли, другие арабские страны устанавливают абсолютный контроль правительства над ней.
4. Отсутствие эффективной промышленной координации между арабскими странами является свидетельством того, что во многих из этих стран существуют подобные отрасли промышленности, тем самым не создают возможность для торговых обменов между ними.

Напротив, это толкает их на проведение протекционистской политики по отношению к подобным арабским товарам.

5. Вялость движения к экономической интеграции и трудность совместных арабских действий.

6. Обязательства, которыми арабские страны связаны с иностранными государствами в двусторонних договорах, тормозят развитие межарабской торговли. Часто арабские страны погашают долг за счет экспорта своих товаров, в результате чего эти товары не попадают на рынки других государств региона¹.

Таблица 1

Географическое распределение иорданской внешней торговли с арабскими государствами в период 1964—1986 гг. в тыс. динаров

Страны	Экспорт						Импорт					
	1964—1966		1974—1976		1984—1986		1964—1966		1974—1976		1984—1986	
	тыс. дин.	%	тыс. дин.	%	тыс. дин.	%	тыс. дин.	%	тыс. дин.	%	тыс. дин.	%
Государства арабского рынка *	2879	36,7	10499	24,4	66348	26,8	5152	8,9	15783	6,5	67594	6,7
Остальные арабские страны	2333	29,7	—	21,5	55699	22,5	5824	10	28776	11,8	159565	16

* Государства арабского рынка: Иордания, Сирия, Ирак, Египет, Кувейт, ЙАР, Судан, Алжир, Ливия, Мавритания.

Источники:

1. Иорданский центральный банк. Ежемесячный статистический бюллетень. — Т. 23. — № 5. Май 1987. Управление исследований и изучений. — С. 54.
2. Иорданский центральный банк. Пятый ежегодный отчет. Статистическое приложение. — Табл. 21. 1966.
3. Иорданское Хашимитское Королевство. Иорданский центральный банк. Ежемесячный стат. отчет. — Т. 13. — № 6. — Табл. 24, 25 за 1974—1976 гг.
4. Иорданское Хашимитское Королевство. Иорданский центральный банк. Третий годичный отчет. Стат. приложение. — Табл. 18 за 1964—1965 гг.
5. Иорданское Хашимитское Королевство. Главное стат. управление. Ежегодный стат. бюллетень. — № 27. — С. 164 за 1964—1976 гг.
6. Хяия Аруди. Общий арабский рынок. — Дамаск, 1970. — С. 39.

¹ Ал-ватан. 21.03.1988. — № 4699. Приложение. — С. 17.

Иордания стремится также к расширению торгового обмена со многими развивающимися странами. Это важно для реализации таких товаров, как фосфаты, поташ, минеральные удобрения. Расширение экспорта привело к увеличению числа стран, вступающих в торговый обмен с Иорданией и к установлению торговых отношений со многими странами Азии, Африки и Латинской Америки. Торговые отношения осуществляются на основе заключения с этими странами торговых соглашений. Главными из них являются: Договор о дружбе с Афганистаном, заключенный в октябре 1950 г., торговые соглашения с Цейлоном (1957 г.), Индией (16 апреля 1961 г.), Ираном (1 августа 1963 г.), Эфиопией (16 сентября 1963 г.), Кореей (1 февраля 1973 г.), Тайванем (16 апреля 1973 г.)¹, соглашение об экономическом, торговом и техническом сотрудничестве с Джибути от 3 апреля 1984 г., ряд соглашений о поставках и авиаперевозках².

Все эти соглашения способствовали увеличению объема иорданского экспорта в эти страны, в основном фосфатов и поташа (см. рис. 1 и табл. 3). Удельный вес развивающихся стран в общем экспорте Иордании составлял в среднем в течение I, II, III периодов 23,9 %; 34,1 % и 44,4 %. Непрерывный рост этого показателя связан с двумя главными причинами:

1) Расширение структуры экспорта Иордании. Основным экспортным товаром в эти страны были и остаются фосфаты, но в течение третьего периода Иордания расширила экспорт поташа (с конца 70-х годов) и удобрений (с начала 80-х годов).

2) Увеличение экспорта отражает также возрастающий спрос на промышленное сырье со стороны ряда стран Азии. Увеличивалась также доля импорта, хотя и в меньшей степени. В течение первого периода она составляла 11,3 %, второго — 14,4 % и третьего — 15,3 %. Рост этого показателя характеризует тот факт, что некоторые развивающиеся страны, преодолев отсталую отраслевую структуру, расширили свой экспортный потенциал и начали вывозить не только свои традиционные товары, но и продукты промышленного производства (одежду, ткань, электротовары и т. п.), часто вытесняя при этом аналогичную, но более дорогую продукцию индустриально развитых государств.

Географию внешнеэкономических связей Иордании с развивающимися странами показывают данные табл. 2. Развивающиеся страны Азии, в особенности страны Юго-Восточной Азии, занимают первое место среди других групп развивающихся стран, имеющих торговые отношения с Иорданией.

¹ Галиб Абу Джабер. Сборник иорданских договоров и соглашений 1932—1973 гг./ Амман, 1975 (на араб. яз.).

² Аль-иктисадиль-ордони. — Амман, 1985, апрель. — № 5. — С. 15 (на араб. яз.).

Таблица 2

Иорданский торговый обмен с развивающимися странами в 1980 и 1986 гг.

	% экспорта в развивающиеся страны ко всему национальному экспорту		% импорта из развивающихся стран ко всему национальному импорту	
	1980	1986	1980	1986
Азия	16,2	25,2	5,35	6,59
Африка	0,8	1,3	1,53	1,16
Латинская Америка	—	1,6	0,82	1,26
Страны Океании	—	0,2	0,30	0,06
Все развивающиеся страны	17,0	28,4	8,0	9,07

Источник:

Статистика внешней торговли 1980, 1986 гг. Центральное статистическое управление Иорданского Хашимитского Королевства. — Амман (на араб. яз.).

В 1986 г. совокупный национальный экспорт достиг 225,6 млн. иорданских динаров, в том числе в развивающиеся страны было вывезено товаров на сумму 64,1 млн. иорданских динаров, или 28,4 % валового экспорта, а доля стран Азии составляла 25,3 %, причем, ее доля в течение 80-х годов значительно выросла. Высокая доля экспорта в азиатские страны объясняется не только географической близостью их к Иордании, но отражает также высокие темпы экономического роста ряда стран Юго-Восточной и Южной Азии и увеличение их спроса на промышленное сырье (фосфаты, поташ). Центральное место среди этих стран занимает Индия, поскольку в эту страну экспортируется 15,1 % национального экспорта, причем фосфаты составляют 36 %, минеральные удобрения — 33 %, поташ — 30 % экспорта Иордании в Индию.

В Индонезию поступало 3,3 % иорданского валового экспорта: 94 % составляли фосфаты, а остальная доля приходилась в основном на калийные соли.

В Южную Корею экспортировалось 1,6 % валового экспорта: фосфаты здесь составляли 56 %, а остальное приходилось на калийные соли.

Доля Пакистана составляла 1,5 % экспорта, в основном вывозились фосфаты. Что касается Бангладеш, то сюда экспортировалось 1,3 % иорданского экспорта: фосфаты составляли 60 %, остальное — поташ. 1,2 % иорданского экспорта приходилось на Тайвань: 88 % составляли фосфаты, остальное — поташ. Экспорт в Малайзию составляет 0,7 %, где фосфаты охватывают 50 % и такая же доля падает на поташ.

На Филиппины вывозилось 0,9 % национального экспорта, который состоял пополам из фосфатов и поташа. Наконец, Сингапур — 0,7 % национального экспорта, преимущественно поташ.

Иордания вывозит из этих стран такие традиционные товары, как чай, сахар, орехи, специи. Что касается продукции легкой промышленности, которая бурно развивается в некоторых из этих стран, то доля ее пока еще незначительна, поскольку Иордания ввозит в больших количествах такие товары из развитых капиталистических стран. В 1980-х годах Иордания начала ввозить продукцию машиностроения из Тайваня, Южной Кореи, Сингапура и Гонконга. Значительный рост импорта из этих стран привел к увеличению доли Азии во всем национальном импорте Иордании в 80-х годах.

В 1986 г. Иорданский импорт из стран Азии составил 55,6 млн. динаров, что равнялось 6,5 % всего импорта. Главными экспортёрами товаров в Иорданию в течение 80-х годов были Южная Корея (1,2 % валового импорта — основные товары: одежда, автопокрышки, электротовары), Тайланд (0,6 % импорта, в основном вывозила кукурузу), Индия (0,5 % иорданского импорта: основной товар — пшеница), а также Гонконг (часы, готовая одежда), Шри-Ланка (чай) и другие страны.

Что касается товарообмена со странами Африки, то эти отношения развиваются довольно слабо, что вытекает из исторической привязанности африканских стран к западноевропейским рынкам, а также ввиду слабого развития местного промышленного производства. Ряд африканских стран располагает благоприятными естественно-географическими условиями для развития сельского хозяйства и проводит аграрные реформы, поэтому с целью подъема сельскохозяйственного производства они покупают за границей фосфаты и минеральные удобрения. Однако Африка занимает незначительное место в иорданском экспорте, составлявшем всего 1,1 % экспорта в 1986 г.

В течение 80-х годов основными импортерами иорданских фосфатов среди африканских стран были Танзания, Эфиопия, Руанда, Кения. Что касается импорта из африканских стран, то он весьма незначителен и включает ограниченный круг сельскохозяйственных товаров: пшеница, кукуруза, кофе, табак и другая продукция растениеводства. В 1986 г. доля африканских стран в валовом иорданском импорте составляла 1,12 %. Основными товарами, которые импортирует Иордания из этих стран, являются кукуруза (Мозамбик), цветные металлы (Зимбабве), кофе (Кения), табак (Ангола, Зимбабве, Танзания).

Торговый обмен со странами Латинской Америки весьма незначителен и по преимуществу односторонний. После расширения добычи и производства в Иордании поташа и фосфатов часть этих товаров стала

поступать в страны Латинской Америки. Так, в 1986 г. сюда поступило 1,6 % валового иорданского экспорта, который распределялся следующим образом: Бразилия — 1,5 % (преимущественно поташ), Мексика — 0,1 % (преимущественно фосфаты, а также удобрения).

В 1986 г. доля импорта из этих стран оставалась незначительной, хотя и несколько превышала уровень 1980 г. и составляла 1,26 % совокупного иорданского импорта. Иордания импортирует такие традиционные сельскохозяйственные латиноамериканские товары, как кофе, кардамон, сахар, чай, табак, кукуруза.

Основными латиноамериканскими странами-экспортерами в Иорданию являются: Бразилия (цветные металлы сахар), Аргентина (кукуруза), Гватемала (кардамон), Мексика (кукуруза), Колумбия (чай).

Существует много причин неинтенсивного товарообмена Иордании с развивающимися странами, что в целом связано с проблемами структуры торговли между развивающимися странами, а также с географическим положением Иордании, расположенной внутри арабских государств, и с торговой политикой арабских стран в целом.

Наиболее явные проблемы, препятствующие расширению товарообмена между развивающимися странами, связаны с особенностями экономики этих стран, которая характеризуется относительно низким уровнем развития производительных сил, односторонней зависимостью от мировых капиталистических центров, экономической многоукладностью в каждой стране и сходностью экономических структур многих развивающихся стран¹. Другие проблемы связаны с особенностями внутреннего рынка, где большой спрос на готовую продукцию, неравное распределение доходов и деятельность иностранных компаний по сбыту товаров вызывают резкую дифференциацию спроса на товары промышленно развитых стран и почти полное их господство на рынке. Это препятствует развитию местной промышленности и ограничивает ее рост и не дает возможность производить готовую продукцию в необходимом количестве и качестве, пригодном для торговли между самими развивающимися странами².

С другой стороны, незначительная доля товарооборота с развивающимися неарабскими странами связана с относительно высокой долей торгового обмена Иордании с арабскими странами, которая выполняет роль своеобразного торгового коридора в процессе движения товаров из Европы в арабские страны через порты Сирии и Ливана и через иорданский порт Акаба в страны Персидского залива и Ирак, что облегча-

ет сбыт сельскохозяйственной и промышленной продукции в соседних арабских странах и импорт ряда сельскохозяйственных и прочих товаров в зависимости от их наличия в соседних арабских странах. Несмотря на отсутствие требуемого уровня основательности и серьезности в осуществлении многих совместных арабских проектов и торговых соглашений как двусторонних, так и многосторонних, имеющиеся проекты и соглашения играют заметную роль в увеличении объема товарооборота между Иорданией и другими арабскими странами, что вынуждает Иорданию ограничивать поступление товаров из неарабских развивающихся стран и экспортировать те товары, которые не имеют спроса на арабских рынках.

§ 2. Сотрудничество с арабскими странами

В целях облегчения торгового обмена и организации основ совместного экономического сотрудничества Иордания заключила двусторонние договоры с большинством арабских государств (табл. 3). Правительство Иордании прибегало к ратификации многих двусторонних договоров о торговом обмене с арабскими государствами на протяжении всего послевоенного периода. Правительство поощряло участие в арабских промышленных выставках для ознакомления с местными товарами и организации их сбыта, а также во всех коллективных договорах, заключенных в рамках Лиги арабских стран, в том числе: об облегчении торгового обмена и организации транзитной торговли от 1954 г.; о погашении текущих платежей и свободном переливе капиталов от 1953 г.; об арабской финансовой организации экономического развития от 1957 г.; об арабском экономическом единстве от 1957 г.; о создании общего арабского рынка от 1964 г.¹; об арабском валютном фонде от 1975 г., вступившем в силу с 13 февраля 1977 г.² и преследовавшем задачу финансирования внутриарабской торговли. К этому необходимо добавить проект погашения платежей между арабскими странами³.

Наиболее важной в истории иордано-арабских экономических отношений является попытка Сирии и Иордании создать основу торгово-экономического сотрудничества. Первой попыткой, предпринятой странами в этой области, явился договор об экономическом единстве,

¹ Галиб абу Джабер. Указ. соч. — Т. 3. — С. 1966—1970.

² Ежегодный статистический ответ. ЦИБ. — Амман, 1976. — № 13. С. 17 (на араб. яз.).

³ Аш-шааб. 14.04.1988. — С. 18.

¹ Примаков Е. М. Восток после краха колониальной системы. — М., 1982. — С. 8.

² Хвойник П. И. Мировая торговля и экономический прогресс развивающихся стран. — М., 1974. — С. 71—72.

подписанный 4.08.1956 г., где говорилось о создании полного экономического единства, охватывающего все области экономики обеих стран. Однако это было скорее политическим лозунгом периода роста национального самосознания, чем практической программой. Поэтому этот договор остался лишь благим намерением¹ и обе страны продолжали применять положения двустороннего договора, заключенного между ними в 1953 г., куда то и дело вносились поправки, пока не был подписан договор о программе осуществления сотрудничества между двумя странами 4.03.1975 г. Это был договор, на основе которого было подписано соглашение об экономическом сотрудничестве и организации торгового обмена между двумя странами от 6.04.1975 г.², предполагавшего следующее: создание совместной комиссии по контролю за выполнением программ сотрудничества; создание совместной промышленной свободной зоны; организация совместных промышленных предприятий; мероприятия в области транспорта и коммуникации (соглашение о реконструкции хиджаской железной дороги между Дамаском и Амманом, строительстве шоссе между двумя столицами и о связи порта Акаба с сирийскими портами, соглашение об улучшении телефонной и радиосвязи обеих стран); развитие связи между электрическими системами двух стран; необходимость дополнительных исследований по использованию вод реки Ярмук; строительство плотины Аль-Макарин на границе между двумя странами. Остальные пункты договора касались вопросов торгового обмена между двумя странами, таможенных тарифов³.

Попытка Сирии и Иордании заложить общие основы сотрудничества и экономической интеграции осталась нереализованной, в основном из-за политического фактора, который сыграл негативную роль.

Одним из важнейших совместных иордано-арабских видов деятельности в области сотрудничества является создание нескольких банков, финансовых учреждений, крупнейшим из которых является Египетско-Иорданская компания инвестиций и развития, являющаяся самой представительной из работающих в этой области. Эта компания имеет право на создание своих филиалов в Иордании и Египте, сохраняя при

¹ Гариб Аджамаль. Хозяйство арабского мира. — Каир, 1970. — С. 574 (на араб. яз.).

² Договор экономического сотрудничества и организации торгового обмена между САР и Иорданией. Министерство экономики и внешней торговли САР. — Дамаск, 06.04.1975 (на араб. яз.).

³ Мурад Кадем. Экономическая интеграция в области единства таможенных действий и организации таможенной системы между Сирией и Иорданией. Совместная Сирийско-Иорданская конференция 19—24 ноября 1975 г. — Амман. — С. 12 (на араб. яз.).

этом административную и финансовую независимость. Срок, на который заключено договорное соглашение, рассчитан на 50 лет с последующим возобновлением договорных обязательств по желанию обеих сторон, капитал компании составляет в равном соотношении 50 млн. долларов. Все фирмы и филиалы данной компании обладают льготами, которые имеются в области поощрения инвестиций в обеих странах, что выражается в освобождении от тарифных налогов на товары, идущие через границу. Главная цель компании заключается в строительстве промышленных объектов в обеих странах, при этом не ущемляются права других совместных (Египетско-Иорданских) арабских компаний, имеющих процентный вклад в общую долю¹. Самым главным проектом, созданным двумя компаниями, было создание “Международной иорданско-египетской посреднической компании” в Аммане с капиталом в 40 млн. иорданских динаров, половину которого вложила египетско-иорданская компания, а остальная часть принадлежала египетским фирмам².

В этой области в Иордании работают совместные арабские банки, такие как банк “Аль Рафидейн”, созданный в 1957 г., Иракский банк, банк “Ошерк”, созданный в 1969 г., Ливанский банк. Арабский ипотечный банк является совместным учреждением, общая сумма капитала которого равна 16,2 млн. долларов, где доля Египта — 49 %. Деятельность банка началась в 1951 г. как египетского банка с капиталом 5,2 млн. долларов. Но позже он стал совместным банком, где доля Иордании составляла 51 % всего капитала. Это распространилось на другие иностранные банки и стало действительно важным шагом со стороны иорданского правительства, решившего установить государственный контроль³. Сирийско-Иорданский банк, созданный в 1980 г., объединил капитал на сумму 4,2 млн. долларов; но из-за отказа регистрации банка Сирия, в свою очередь, не дала согласия на открытие филиала в Дамаске. Но банк продолжал свою работу при временной администрации. Доля Центрального Иорданского банка здесь составляла 35 %, иорданского государственного пенсионного фонда составила 15 %, остальные 50 % принадлежали Сирии⁴.

Кроме того, Иордания являлась членом арабского биржевого союза⁵. В начале второй половины 80-х годов отмечено усиление активности правительства в области привлечения иностранного, особенно арабского, капитала для его использования в Иордании. С этой

¹ Аль-ахрам. 5.12.1986 (на араб. яз.).

² Ад-дустур. 24.09.1986 (на араб. яз.).

³ Аль-анба. 22.12.1983 (на араб. яз.).

⁴ Аль-рай аль-ам. 24.01.1984 (на араб. яз.).

⁵ Ад-дустур. 24.02.1985. — С. 7 (на араб. яз.).

целью правительство приняло несколько законов, стимулирующих привлечение арабских капиталовложений и обеспечивающих свободу перемещения капиталов из Иордании в другие арабские страны и обратно. Среди этих стимулов можно отметить предоставление льгот, гарантий и освобождение от налогов арабских инвесторов, предоставление равных с иорданскими инвесторами прав на учреждение, участие и владение в промышленном и сельскохозяйственном секторах, туризме и услугах, включая транспорт, обучение, здравоохранение и недвижимое имущество. Приветствуется также выпуск акций, векселей и налоговых обязательств без всяких условий, считая арабскую собственность охраняемой законом. Капитал можно также вкладывать или изымать без каких-либо ограничений и в любой валюте.

Наряду с этими законодательными актами правительство принимало участие в любом мероприятии, которое бы усиливало расширение капиталовложений внутри Иордании, примером чего может служить использование кувейтского капитала в разных областях экономики Иордании. Важнейшим примером сотрудничества является Иордано-Кувейтская компания по производству продовольствия и сельскохозяйственной продукции¹.

Что касается промышленного сотрудничества Иордании с арабскими странами, то арабская компания "Поташ" является одним из важных партнеров в совместных арабских проектах. Эта компания была создана в 1956 г. с капиталом в 4,5 млн. динаров для налаживания производства удобрений. Из-за сложности реализации этого экономически важного проекта он начал функционировать только в 1975 г. с капиталом 63 млн. динаров. Доля Иордании здесь составила 51 %, доля арабских добывающих компаний — 25 %, Исламский банк — 6,2 %, доля Ирака — 5,64 %, правительства Ливии — 5,092 %, правительства Кувейта — 5 %, правительства Саудовской Аравии — 0,39 %, доля Иорданских почтовых сберегательных касс — 0,6 % и другие. Стоимость проекта достигла 480 млн. долларов, 45 % из которых покрывались капиталом, остальные — кредитом, полученным от международных финансовых организаций, таких как международный банк реконструкции и развития, Кувейтский фонд развития и Иракский фонд финансирования, Внешний арабско-ливийский фонд и фонд ОПЕК, а также от Великобритании и Австрии.

В 1985 г. капиталы компании увеличились на 15 %, что способствовало увеличению производства удобрений на 1 200 тыс. тонн ежегодно. Несмотря на существование экономических возможностей, для развития этого проекта он не смог способствовать достижению необходимого уровня по производству удобрений².

¹ Ар-рай. 1.02.1990. — С. 6 (на араб. яз.).

² Аш-шааб. 13.11.1985. Приложения.

В 1975 г. на основе экономического соглашения была основана иордано-сирийская промышленная свободная региональная компания с капиталом 60 млн. сирийских лир, поделенных между странами поровну. Была создана также промышленная иордано-сирийская компания с капиталом 20 млн. иорданских динаров. Основная ее резиденция находится в Аммане. Капитал поделен между ними поровну. В каждой стране имеются палаты этих компаний, владеющих различными промышленными предприятиями в этих странах и принимающих участие в существующих или строящихся промышленных объектах в этих двух странах¹.

В Иордании был создан ряд других инвестиционных двусторонних компаний — с Сирией, Ираком, Саудовской Аравией и Египтом. Кроме того, создаются другие компании совместно с другими арабскими государствами. С помощью этих компаний осуществлен ряд совместных промышленных проектов, среди которых: компания по производству белого цемента, которая является наиболее важным и значительным совместным сирийско-иорданским предприятием, созданным в Иордании, продукты которого реализуются в обеих странах; компания по производству ковровых изделий, создана в Сирии, ее продукты реализуются в обеих странах; химический завод по производству средств для очистки и инсектицидов² — совместное сирийско-иорданское предприятие, финансируемое из Арабского фонда³.

Во второй половине 70-х годов была создана Арабская химико-фармацевтическая корпорация, в задачи которой входит организация в странах-участниках производства некоторых медикаментов и отдельных видов медицинского оборудования. Капитал корпорации был определен в 50 млн. кув. динаров и распространялся среди участников следующим образом: Ирак — 10 млн., Кувейт, Катар, Ливия, ОАЭ, Бахрейн и Египет — по 5 млн., Сирия и Иордания — по 2,5 млн., оставшаяся часть была зарезервирована за теми арабскими государствами, которые изъявляют желание присоединиться к соглашению⁴.

Совместно с Ираком, Сирией и Египтом Иордания создала двусторонние промышленные инвестиционные компании. На 1988 г. в Иордании насчитывалось 32 компании или совместных арабских проекта, которые охватывали различные производственные области. Кроме

¹ Интервью с директором отдела экономического сотрудничества в Министерстве торговли и промышленности. — Амман, 1977. — 10.09.

² Аль-ватан. 21.03.1988. — № 4699. Приложение. — С. 12 (на араб. яз.).

³ Аль-баас. 12.09.1986. — № 7156 (на араб. яз.).

⁴ Исаев В. А. Экономические отношения между арабскими и освободившимися странами (1961—1980). — М., 1983. — С. 100.

того, имелось 250 региональных компаний, работа и деятельность которых распространяется на другие государства региона¹.

Что касается совместного сотрудничества в области сельского хозяйства, то для Иордании имеют большое значение отношения с Сирией.

В конце 1985 г. появились признаки улучшения отношений между Сирией и Иорданией, что привело к развитию экономического сотрудничества между ними. 13.11.1985 г. в Дамаске было сделано совместное сирийско-иорданское заявление, в одном из пунктов которого провозглашалось возобновление экономического сотрудничества между странами².

Одной из важнейших совместных работ двух арабских стран станет окончание строительства плотины Вахда (Единство) как первого объекта, воплощающего в себе реальную совместную деятельность. Плотина будет построена на реке Ярмук на границе между двумя странами. Полная стоимость проекта оценивается примерно в 130 млн. иорданских динаров. Начало строительства плотины намечалось на конец 1989 г., а окончание строительных работ и начало накопления воды в озере плотины ожидается в конце 1993 г. Но строительство было законсервировано из-за ухудшения экономического положения Иордании. 21.08.1988 г. был подписан договор о строительстве отводного туннеля плотины Вахда с коалицией иордано-сирийско-итальянской компании с таким расчетом, чтобы туннель был готов к эксплуатации через год. Уже начаты работы по закладке остова плотины. Длина туннеля будет 800 метров, внутренний диаметр — 1,7 метра. Цель строительства туннеля заключается в отводе вод разлива реки Ярмук во время работы в корпусе плотины.

Строительство плотины приведет к образованию озера, площадь которого оценивается примерно в 6,5 кв. км на уровне 340 метров над уровнем моря. Емкость водохранилища достигнет примерно 225 млн. куб. м. Его запасы будут пополняться за счет вод разлива и источников, имеющихся в бассейне реки Ярмук.

Мощность плотины оценивается примерно в 135 млн. куб. м., так что в долине Иордана можно будет орошать примерно 35 тыс. донумов сельскохозяйственной земли. Кроме того, появится возможность снабжать районы Аммана и Зарка примерно 50 млн. куб. м. питьевой воды. Воды, возвращающиеся от станций, будут использованы для орошения примерно 5 тыс. донумов земель. Кроме того, эти воды будут использо-

ваны для производства электроэнергии. Ежегодно будет производиться примерно 18 800 мегаватт/часов¹.

Десять арабских стран (Сирия, Иордания, Судан, ОАЭ, Сомали, Ирак, Египет, ЙАР, НДРЙ и Кувейт) по решению арабского экономического и социального Совета ЛАГ создали животноводческую "Араб Лайвсток компани" с капиталом 165 млн. дол., в задачи которой входит подготовка врачей-ветеринаров, закупка племенного скота, организация современных ферм и т. д. Кроме того, имеются сельскохозяйственные компании с совместным финансированием между частным сектором в Иордании и арабскими государствами Персидского залива.

В области транспорта была основана совместная иордано-сирийская компания сухопутных перевозок с капиталом 8 млн. иорданских динаров, поделенного поровну. Главная резиденция находится в Аммане, что было сделано для обеспечения работы на линии Амман — Дамаск. Затем было открыто еще несколько линий, связывающих иорданский порт Акаба с некоторыми прибрежными сирийскими городами, например Тартусом и Латакией, и было достигнуто принципиальное согласие о создании совместной транспортной морской компании с главной резиденцией в Латакии и с капиталом 100 млн. сирийских лир, разделенном между странами поровну².

Созданы совместные транспортные компании, основными из которых являются иордано-иракская компания сухопутного транспорта и арабская компания по паромной переправе между иорданским портом Акаба и Нувейба в Египте, в которой принимают участие Ирак, Египет и Иордания. Вследствие этого объем транзитной торговли, особенно поток товаров, направленных в Ирак, увеличился с 88 тыс. т в 1978 г. до 6 млн. т в 1987 г. К этому надо добавить активные передвижения людей через Иорданию, особенно в Египет и из него в другие арабские страны. Количество пассажиров, которые использовали порт Акаба и Нувейба, достигло в 1987 г. 600 тыс. человек³.

Иордания является членом Арабского Союза железных дорог, который создан в 1979 г. с целью развития железных дорог в арабском мире⁴. Но фактически этот союз не осуществляет никаких действий ни на местном, ни на межнациональном уровне.

¹ Ар-рай. 22.08.1988. — № 6613. — С. 8 (на араб. яз.).

² Юсиф Ибрагим Абед Аль-хак. Планирование и экономическое развитие Иордании, Амман, 1979. — С. 408 (на араб. яз.).

³ Ал-ватан. 21.03.1988. — № 4699. Приложение. — С. 9 (на араб. яз.).

⁴ Аш-шааб. 24.03.1987. — С. 10 (на араб. яз.).

¹ Ал-ватан. 21.03.1988. — № 4699. — Приложение. — С. 9 (на араб. яз.).

² Аш-шааб. 14.11.1985. — С. 23 (на араб. яз.).

Железная дорога в настоящее время находится в плачевном состоянии, несмотря на ее большое экономическое значение. Перевозка товаров обходится по железной дороге намного дешевле. Изучение этого вопроса показало, что стоимость перевозки 1 тонны груза из Стамбула в Амман по железной дороге составляет не больше 10 динаров, а на грузовых машинах — 50—60 динаров. Причем затраты в течение года на ремонт шоссе дорог равны затратам на реконструкцию железной дороги страны¹. Эта проблема является одной из многих проблем страны, решение которой связано с тем, что эта железная дорога проходит через ряд арабских стран, которые придерживаются своей экономической политики. Следовательно, практическое решение вопроса ее переустройства и совместная деятельность трех государств в этом отношении до сих пор была неудачной.

Интересен опыт совместной энергосистемы, созданной по договору между Иорданией и Ираком, с капиталом 20 млн. иорданских динаров. Целью создания компании было обслуживание грузовых потоков и внешнеторговых связей обеих стран, особенно во время ирано-иракской войны. Однако деятельность данной компании осложняется существованием самостоятельных энергосистем как в Иордании, так и в Ираке. Вместе с тем совместное пользование электроэнергией соседних стран выгодно экономически и технически, так как это дает возможность уменьшения эксплуатации электростанций и использование электроэнергии в полную мощность. Было осуществлено объединение электроэнергетических систем Сирии и Иордании в 1977 г. Сейчас идет изучение совершенствования электросвязи с Египтом. Опыт электросвязи с Сирией показал, что продажа электроэнергии в эту страну увеличивается и достигла в 1986 г. почти 1830 млн. кВт-ч.

Существует много проблем, усложняющих выполнение совместного арабского проекта — снабжение сырьем, подготовка квалифицированных кадров, налаживание совместной организации сбыта и т. д., реализация которых в короткие сроки сдерживается общим отсталым характером социально-экономической структуры арабских государств, их весьма низким уровнем развития производительных сил, проблемой разделения доходов совместных предприятий и выбором места их нахождения, сходством экспорта арабских стран².

Главными причинами неудач совместного проекта были политические противоречия и колебания экономического курса. Эти трудности можно устранить, если бы была создана единая планирующая база, гармонизирующая интересы этих стран, и в которой по мере возможности соблюдалось бы освобождение от технологической зависимости,

учитывалась необходимость поддержки сельского хозяйства, его индустриализации и подготовки опытных технических кадров, способных использовать современную технологию.

§ 3. Кредитно-финансовые отношения

Предоставление финансовой помощи Иордании арабскими странами началось в марте 1956 г., когда был смещен с должности командующего вооруженными силами Глоб Паша. Это привело к прекращению английской помощи, которая постепенно была заменена на помощь арабских государств (Саудовской Аравии, Сирии и Египта). В то же время эти события сопровождались развитием отношений с США. Однако в течение всего первого периода основными финансовыми донорами Иордании оставались США, роль арабских стран была незначительной. Только в 60-х годах это положение стало меняться. На совещании глав арабских государств в Хартуме, которое состоялось в конце августа 1967 г. после агрессии Израиля, участники совещания приняли решение о том, что Саудовская Аравия, Ливия и Кувейт будут ежегодно предоставлять помощь (в размере 135 млн. фунтов стерлингов каждая) арабским государствам, пострадавшим от израильской агрессии, в том числе и Иордании. Наряду с этим важным решением было принято другое решение — возобновить перекачку нефти Западу, которая была прервана войной¹.

Но и во втором периоде удельный вес арабских стран при оказании финансовой помощи Иордании был не очень высоким; особенно после того как США в 1971 г. возобновили свою помощь Иордании.

В третьем периоде помощь Иордании стала в основном поступать из арабских государств. В период 1971—1976 гг. общая сумма помощи для укрепления общего иорданского бюджета составила 303 млн. иорданских динаров. Арабские страны предоставили 198,3 млн. динаров, что составило 65,4 % всей помощи, источники которой можно распределить следующим образом (см. табл. 3).

На совещании глав арабских государств, состоявшемся в ноябре 1978 г. в Багдаде, нефтяные арабские государства обязались предоставить финансовую помощь прифронтовым государствам в войне с Израилем (Сирии, Иордании) и Организации освобождения Палестины². Доля Иордании в этой помощи достигла 1,25 млрд. американских долларов³.

¹ Гаврилин В. Г., Корешков В. В. Иордания: Пути развития. — М., 1985. — С. 14, 22.

² Там же. — С. 30.

³ Ад-дустур. 20.09.1986. — С. 7.

¹ Ал-шааб. 24.03.1987. — С. 11 (на араб. яз.).

² Андреасян Р. Н. Нефть и арабские страны в 1973—1983 гг. — М., 1990. — С. 192.

С начала 80-х гг. мировой кризис, инфляция начали влиять на экономику арабских стран, добывающих и перерабатывающих нефть. Главная причина углубления этого явления заключается в уменьшении спроса на нефть и падении цен на нее. В 1983 г. доходы от экспорта нефти в этих странах снизились почти на 44 % по сравнению с 1980 г. В апреле 1986 г. баррель нефти стоил 12 долларов, а в начале 80-х годов — 34 доллара. Это привело к тому, что нефтедобывающие арабские страны стали проводить такую политику, которая сократила текущие расходы и инвестиции. Эта политика повлияла также и на арабские страны, не добывающие нефть, в том числе и Иорданию, а также на уменьшение численности арабских рабочих в этих странах, и, как следствие, уменьшение денежных переводов рабочих.

Таблица 3

Арабская помощь Иордании в период 1971—1976 гг.

Страна, оказывающая помощь	Размер помощи, млн. динаров	Процент от всей помощи по укреплению бюджета
Саудовская Аравия	106,6	35,2
Кувейт	41,5	13,7
Другие арабские страны (Абу-Даби, Катар, Ирак)	50,2	16,5
Всего:	198,3	65,4

Источники:

1. Хашимитское Иорданское Королевство. Иорданский центральный банк. Статистические данные, касающиеся некоторых сторон иорданской экономики. Табл. 19.
2. Хашимитское Иорданское Королевство. Иорданский центральный банк. Ежемесячный статистический бюллетень. — Т. 13. № 6, таблица 36. Автор тот же. Ежегодный отчет 8, 9, 10, 11, 12, 13. — С. 42, 55, 93, 98, 103, 114, 115 соответственно.

В начале 80-х годов помощь арабских государств, которую обещали Иордании на совещании глав арабских государств в Багдаде в 1978 г., начала уменьшаться и в 1983 г. снизилась до 703 млн. долларов, в 1984 г. — до 613 млн. долларов¹, и в 1985 г. упала до 450 млн. долларов².

Помощь, предоставляемая арабскими странами другим арабским странам, а также другим неарабским странам Африки, Азии и Латинской Америки достигла в 1983 г. — 4870 млн. долларов. Из них доля арабских стран составляла 57,12 %, а доля Иордании — 703 млн. долларов, т. е. 14,44 % от всей арабской помощи, предоставляемой арабским и неарабским государствам.

По сравнению с другими арабскими государствами, получающими арабскую помощь, Иордания занимала 2-е место после Сирии и в упомянутом году она получила 922 млн. долларов, т. е. 18,93 % от всей помощи, предоставленной арабским и неарабским государствам.

В 1984 г. Иордания опять была на 2-м месте после Сирии, так как Сирия получила 834 млн. долларов, т. е. 19,68 % от всей помощи, предоставляемой арабским и неарабским государствам, а Иордания получила — 613 млн. долларов, т. е. 14,46 % (табл. 4).

Несмотря на уменьшение размера арабской помощи на укрепление иорданского бюджета и возрастающей роли займов в бюджете в течение 80-х годов финансовая помощь иорданской казне, предоставленная арабскими государствами Персидского залива, достигала ежегодно более 300 млн. динаров¹.

Наряду с внешней помощью как от иностранных государств, так и арабских стран, займы стали играть основную роль в финансировании иорданского бюджета, а, следовательно, и при выполнении планов развития страны, которые непосредственно опирались на внешние финансовые поступления.

История получения займов от арабских финансовых учреждений восходит к 1961 г., когда иорданское правительство получило заем от Кувейтского фонда экономического развития на сумму 1 млн. иорданских динаров с ежегодным погашением восьмью частями, начиная с 1.08.1963 г. с ежегодным процентом — 4 %^{*}.

После этого Иордания стала увеличивать размер займов от Кувейта. В период с 1962 по 1974 гг. Иордания заняла у Кувейтского фонда развития 42,68 млн. американских долларов².

В течение третьего периода Иордания стала увеличивать займы от других арабских кредитных организаций.

Общая сумма займов, полученная от национальных и региональных арабских учреждений за период 1962—1983 гг. составила 1189,4 млн. американских долларов.

¹ Ал-ватан. 21.03.1988. — Приложение. — № 4699. — С. 9.

^{*} Экономика Иордании, объем и ее развитие. — Амман, 1966. — С. 55.

² Арабский фонд по социально-экономическому развитию. Короткая информация о кредитах, апрель 1984. — С. 19.

¹ Аль-фадха аль-иктисадия аль-арабия. — Амман, июнь 1986. — С. 177.

² Ад-дустур. 20.09.86. — С. 7.

Таблица 4

Займы национальных и региональных организаций и учреждений развития Иордании на 31.12.1983 г. (в млн. американских долларов)

	Сумма	%
Иракский фонд развития	325,60	27,5
Кувейтский фонд экономического развития	318,48	27
Саудовский фонд развития	173,49	15
Исламский банк	152,24	13
Арабский фонд социально-экономического развития	146,88	12,3
Фонд экономического развития Абу-Даби	37,43	2,3
Фонд развития ОПЕК	18,65	1,5
Арабский валютный фонд	16,70	1,4
Итого:	1189,47	100,0

Источник:

Арабский фонд социально-экономического развития. Краткие сведения о займах национальных и региональных учреждений развития занимающим арабским государствам. Основные данные. Распределение по секторам (1962—1983 гг.). Оперативное управление. Апрель 1984 г. Таблица 1—1. — С. 7, 9, 11, 13, 15, 17, 19, 21.

При сравнении Иордании с другими арабскими странами по доле займов, полученных от национальных и региональных арабских учреждений в период 1962—1983 гг., видно, что Иордания конкурирует с Марокко относительно первого места по сумме взятого займа. Сумма, аккредитованная арабским государствам в этот период, равнялась 10104,93 млн. долларов. Эта сумма была выделена 18 арабским государствам. Марокко получило 11,9 % всей суммы, Иордания — 11,7 %, Йеменская арабская республика — 10,6 %, Тунис — 9,8 %, Судан — 9,2 %, Египет — 7,7 %, Мавритания — 7,4 %, Алжир — 5,7 %, Сирия — 5,1 %*.

Большая часть займов была направлена на развитие инфраструктуры Иордании. Отраслевое распределение кредитов, полученных Иорданией от национальных и региональных арабских учреждений в 1962—1983 гг., показано в табл. 5.

Из табл. 5 следует, что эти кредиты, как и кредиты из развитых капиталистических государств направлялись в основном в инфраструктурные отрасли экономики. Доля сельского хозяйства и промышленности в распределении кредитов была низка (около 1/3 всех кредитов из арабских стран). Таким образом, распределение этих кредитов не было оптимальным: потребности развития страны требовали вложения больших средств в отрасли материального производства.

* Арабский фонд по социально-экономическому развитию. Короткая информация о кредитах. Табл. 1—1.

Таблица 5

Отраслевое распределение кредитов, полученных от национальных и региональных арабских организаций за 1962—1983 гг., в %

Отрасль экономики	%
Транспорт, коммуникации и складское хозяйство	19
Энергия (электричество, нефть, газ)	27,1
Водоснабжение	9,6
Сельское хозяйство	8,5
Добывающая и обрабатывающая промышленность	18,8
Другие отрасли	17
Всего	100

Источник:

Арабский фонд социально-экономического развития. Короткая информация о кредитах. Табл. 1—2.

Рассматривая проблему кредитования из арабских стран в целом, можно отметить, что благодаря лучшим условиям займов национальные и региональные арабские учреждения занимали первое место среди других источников кредитования. Займы, полученные из арабских источников, составляли в 1983 г. 47,3 % всего внешнего долга, в то время как займы из международных источников достигали 41,1 %, а займы, полученные из частных источников — 11,3 % от общего внешнего долга Иордании¹.

Однако помощь и кредиты Иордании со стороны нефтедобывающих арабских государств имеют ряд отрицательных особенностей. Во-первых, объем помощи и кредитов из арабских стран нестабилен, он изменяется в зависимости от спроса на нефть на мировом рынке, резкое сокращение этих источников финансирования может тяжело сказаться на экономике страны.

Долгое время Иордания опиралась на этот вид финансирования своих планов развития; последние составлялись исходя из предположения о стабильности помощи из арабских стран и доступности их кредитов, например, план 1981—1985 гг. основывался на том, что ежегодно получаемые на "поддержание бюджета" средства со стороны арабских стран оставят по меньшей мере 244 млн. дин. в год. Кроме того, Иордания должна была получить из этих же стран 880 млн. динаров в виде кредитов на льготных условиях². Когда же в действительности эти средства стали в конце пятилетнего плана сокращаться,

¹ Аль-фахда Аль-иктисада Аль-арабия. — Амман, 1986, июнь. — № 3. — С. 171—173.

² Гаврилин В. Г., Корешков В. В. Иордания: Пути развития. — С. 56.

Иордания “незапланированно” столкнулась с рядом проблем, которые в конечном счете и привели ее к экономическому кризису конца 80-х годов.

Во-вторых, помощь и кредиты часто имели целевой характер, и эти средства направлялись на закупку оборудования и вооружения западных стран, прежде всего США.

Так, например, после октябрьской войны 1973 г. Иордания предприняла шаги для усиления средств своей противовоздушной обороны. Как и другие арабские государства, она использовала для этого финансовую помощь, предоставляемую арабскими нефтедобывающими странами, и военное сотрудничество с западными странами¹, так как был заключен договор, по которому Иордания получала американский комплекс ПВО. Саудовская Аравия взяла на себя финансирование этого комплекса, стоимость которого достигала 450 млн. долларов. Здесь необходимо отметить, что в период 1973—1977 гг. США поставили Израилю оружия на сумму 3,7 млрд. долларов, обеспечивая тем самым невозможность его превосходства².

Вообще США и другие западные страны поощряют перевод денег из нефтедобывающих стран, имеющих валютные излишки, в те страны, в которых имеется дефицит в финансовых счетах. Это дает им возможность ускорять процессы оборота нефтедолларов и поощрять тройной обмен между тремя “полюсами”: между промышленными государствами, нефтедобывающими государствами и государствами с большой плотностью населения и выгодными рынками для сбыта товаров развитых капиталистических стран³.

Тем самым поднимается покупательная способность с целью приобретения товаров, импортируемых из развитых капиталистических стран за счет помощи, предоставляемой из нефтяных стран, что обеспечивает большие прибыли развитым капиталистическим странам. Все это является препятствием более эффективному распределению средств, полученных от кредитов и помощи арабских стран, по отраслям экономики страны. Часть кредитов имеет целевой характер, привязывая эти средства к закупке определенных видов оборудования и вооружения.

В-третьих, нельзя забывать о политическом характере предоставляемой помощи. Поэтому величина помощи зачастую связана не с внутренними потребностями страны, а с политической ситуацией в регионе.

¹ Гаврилин В. Г., Корешков В. В. Указ. соч. — С. 27.

² Осипов А. И. Указ. соч. — С. 104.

³ Фатх Алла Вальлелло. Указ. соч. — С. 159.

§ 4. Миграция рабочей силы

При анализе платежного баланса Иордании “бросается в глаза” активное сальдо баланса услуг. Можно сказать, что активное сальдо баланса услуг покрывает половину пассивного сальдо торгового баланса (см. табл. 5). Причина того, что баланс услуг оставался активным, состоит в том, что за исключением периода 1954—1966 гг. основную часть этого баланса составляли переводы иорданцев, работающих за границей. За периоды 1964—1966, 1974—1976 и 1982—1984 гг. сальдо этой статьи составляло соответственно 51 %, 81 % и 82,5 % от сальдо баланса услуг. Такая большая величина сама по себе говорит о значении для внешней торговли и всей экономики Иордании переводов работающих за границей иорданцев.

Следует отметить, что официальные статистические данные не отражают истинную картину, поскольку большая часть переводов из-за границы поступает в Иорданию, минуя банковские учреждения¹. По некоторым оценкам, сумма таких переводов составляет не менее 50 % от всех фактических переводов работающих за границей².

Большинство иорданцев, работающих за границей, это образованные люди, 24,5 % из них имеют дипломы с высшим образованием, а доля имеющих свидетельства о среднем образовании достигла 64 %. Доля работающих в области искусства, техники, управления превышает 60 %³.

Иорданское правительство поощряло перемещение рабочей силы из Иордании в арабские государства Персидского залива и, наоборот, открыло двери для въезда большого количества низкоквалифицированных и сельскохозяйственных рабочих из других арабских государств, таких как Египет и Сирия, или из неарабских государств, таких как Пакистан. Таким образом, Иордания оказалась в оригинальном положении. Она стала одновременно экспортером и импортером рабочих рук. Имеется несколько причин такого положения, главными из которых являются следующие:

1. Существуют структурные деформации на иорданском рабочем рынке, проявляющиеся в том, что большинство неиорданских рабочих в Иордании работают в секторах, не требующих высокой квалификации, таких как строительство и сфера услуг⁴.

¹ Гаврилин В. Г., Корешков В. В. Указ. соч. — С. 41.

² Аль-амаль. Министерство труда. — Амман, 1986. — № 34. — С. 15 (на араб. яз.).

³ Салех Алхасауне. Вернувшиеся иорданские эмигранты. Аль-амаль, Министерство труда. — Амман, 1987. — № 38 (на араб. яз.).

⁴ Аль-амаль. Министерство труда. — Амман, 1986. — № 34. — С. 16 (на араб. яз.).

2. Узость экономической базы и низкая экономическая активность населения. Удельный вес экономически активного коренного населения (с учетом работающих за границей в конце семидесятых и начале восьмидесятых годов) достиг в Иордании 20,3 %.

При сравнении Иордании с другими арабскими государствами получается, что во многих арабских государствах этот процент значительно выше, чем в Иордании. В ЙАР, НДРЙ, Сирии, Египте эта доля составляла соответственно 30 %, 28 %, 25,1 %, 31,3 %; только в Кувейте этот процент несколько ниже — 19,5 %*. Такая низкая доля экономически активного населения объясняется, в частности, демографическими причинами, которые заключаются в следующем: в Иордании темпы прироста населения одни из самых высоких в мире: в 1960—1977 гг. они составляли 4,8 % в год, а в 80-е годы снизились до 3,8 %. В результате высоких темпов роста населения значительную часть населения составляют несовершеннолетние: 35 % населения находится в возрасте до 15 лет. В стране учащиеся составляют 38 % населения. Также низок процент занятых женщин: в 1970 г. работали 4 % женщин, а в начале 1980-х гг. — 12 %**.

3. Предпочтение предпринимателями более дешевой неиорданской рабочей силы.

4. Предпочтение компаниями и предпринимателями стран Персидского залива иорданской рабочей силы по причинам, связанным с политикой компаний и предприятий этих стран.

Статистические данные свидетельствуют о том, что до начала 70-х годов сумма переводов эмигрантов была очень скромной; в 1964—1973 гг. она достигала 8 млн. динаров в год. Ситуация резко изменилась в третьем периоде развития внешнеэкономических связей Иордании, начиная с 1973 г., в результате повышения цен на нефть происходит экономическое оживление. Это привело к значительному увеличению рабочих мест и к большой миграции иорданской рабочей силы.

В 1980 г. за пределами страны работало 305,4 тыс. иорданцев, из которых 261,5 тыс. — в арабских странах (примерно 140 тыс. в Саудовской Аравии и 75 тыс. в Кувейте, 10—15 тыс. в Ираке и примерно 40 тыс. иорданцев работало в странах Западной Европы, из которых в ФРГ — 25 тыс. человек)¹. В 1984 г. иорданское министерство труда оценивало количество иорданцев, работавших за границей, в 350 тыс.

* Стоклицкий С. Л., Фридман Л. А., Андрукович П. Ф. Экономические структуры арабских стран. Экономико-статистический анализ. — М., 1985. — С. 191.

** Гаврилов В. Г., Корешков В. В. Указ. соч. — С. 40.

¹ Гаврилин В. Г., Корешков В. В. Указ. соч. — С. 41.

человек, из которых в районе Персидского залива работало 273 тыс. человек, т. е. более двух третей всей иорданской рабочей силы за границей. Параллельно происходит увеличение зарплаты в нефтедобывающих странах. Все это увеличило поток переводов в Иорданию с 14,7 млн. динаров в 1973 г. до 475 млн. динаров в 1984 г. В 1986 г. сумма переводов снизилась до 414,5 млн. динаров¹.

Усиление эмиграции во второй половине 70-х годов вызвало в Иордании недостаток рабочих рук, что привело к привлечению рабочей силы из Сирии, Египта и других развивающихся государств.

По оценке иорданского министерства труда, в конце 70-х годов в стране работали от 50 до 60 тысяч иностранных рабочих, из которых 40 % прибыли из неарабских стран, включая 8 % пакистанцев, 8 % корейцев и 24 % выходцев из других стран. 60 % иностранной рабочей силы было занято в строительстве, 30 % — в сельском хозяйстве и 10 % — в промышленности. В течение всего третьего периода наблюдается неуклонный рост иностранной рабочей силы в стране: в 1983 г. насчитывалось 120 тысяч иностранных рабочих², в 1984 г. — 145 тысяч рабочих³, из них 20 % составляли рабочие из неарабских азиатских стран. В 1984 г. в Иордании всего было занято во всех отраслях и сферах национальной экономики 595 тыс. человек, из этого числа 450 тыс. человек — граждане Иордании, 116 тыс. человек — египтяне и 29 тыс. человек — рабочие из неарабских азиатских стран⁴.

Влияние на экономику страны использования иностранных рабочих неоднозначно. С одной стороны, это ослабляет дефицит рабочих рук, но, с другой стороны, дешевая иностранная рабочая сила создает проблемы для трудоустройства части иорданских рабочих⁵. Наличие иностранной рабочей силы привело к увеличению потока денежных переводов из страны. Так, по данным официальной статистики, сумма переводов из Иордании в 1977 г. составила 15 млн. динаров, а в 1984 г. она равнялась уже примерно 98 млн. динаров. Встречные потоки переводов показаны в балансе товаров и услуг Иордании (см. табл. 5).

В 1974—1976 гг. средняя ежегодная сумма переводов иорданцев, работавших за границей, составляла 71,26 млн. динаров, а сумма переводов иностранных рабочих в свои страны достигала ежегодно в тот же период 1,6 млн. динаров⁶.

¹ Ал-ватан. Приложение. 21.03.1988. — № 4699. — С. 9 (на араб. яз.).

² Гаврилин В. Г., Корешков В. В. Указ. соч. — С. 41.

³ Аль-амаль. — Амман, 1986. — № 34. — С. 14 (на араб. яз.).

⁴ Аль-Амаль. 1986. — № 34. — С. 14.

⁵ Хайсам Аль-Хорани. Анализ рабочей силы в Иордании. — Амман, 30.04.1980. — С. 19 (на араб. яз.).

⁶ Ал-ватан. 21.03.1988. — № 4699. — С. 9 (на араб. яз.). Приложение

В период 1982—1984 гг. ежегодная средняя сумма переводов иорданских рабочих, работавших за границей, составляла 419,92 млн. иорданских динаров, средняя ежегодная сумма переводов иностранных рабочих, работавших в Иордании, достигала в этот период 80,14 млн. иорданских динаров.

Вообще переводы считаются одним из главных источников иностранной валюты Иордании, достаточно сказать, что, начиная с 1984 г., переводы составляли более 30 % притока иностранной валюты, тогда как ранее, например, в 1970 г. лишь 6,7 %*. Это, безусловно, послужило быстрому накоплению сбережений и созданию запасов золота и иностранной валюты. С 1973 по 1984 гг. эти запасы увеличились на 700 %, что, в свою очередь, улучшило платежный баланс страны.

Кроме того, переводы являются одним из главных источников национального дохода и непосредственно влияют на ускорение темпов развития, начиная с 70-х годов. Так, доля переводов в национальном доходе возросла с 2,5 % в 1970 г. до 25,2 % в 1984 г. Доля их вклада в ВВП возросла за те же годы с 2,7 % до 31,3 %. Косвенным образом это положительно повлияло на кредитные возможности коммерческих банков.

Что касается отрицательных последствий таких переводов, то они являются следствием отсутствия четкого планирования в области рационального использования полученных средств. В соответствии с данными статистического исследования, проведенного королевским научным обществом по поводу непосредственного использования переводов, большая часть переводов направляется на удовлетворение личных потребностей. 16,2 % — доля тех, кто никак не использует свои переводы; 39,6 % — доля лиц, которые приобретают недвижимую собственность; 7,8 % — которые покупают землю с целью спекуляции; только 5,9 % делают капиталовложения в промышленность и торговлю и 6,3 % покупают государственные облигации и акции.

В результате поступление переводов сопровождалось резким увеличением спроса на потребительские товары. Так, в 1973 г. потребительских товаров было куплено на 183 млн. динаров. В 1984 г. — уже на 1397 млн. динаров, затем на 1685 млн. динаров в 1986 г. и на 1738 млн. динаров в 1987 г.¹ В итоге резко подскочил спрос на продовольственные товары и предметы роскоши. Так, стоимость импорта потребительских товаров возросла с 50 млн. динаров в 1973 г. до 384 млн. динаров в 1984 г.

* Аль-Амаль. Министерство труда. — Амман, 1986. — С. 17. — Табл. 2 (на араб. яз.)

¹ Аш-шааб. 22.10.1988. — № 2046. — С. 81 (на араб. яз.).

Спрос на товары и услуги увеличился настолько, что он стал превосходить местные производственные возможности, что, в свою очередь, привело к усилению инфляционных процессов в иорданской экономике. Так, в 1973—1984 гг. средний показатель инфляции равнялся 12 %*.

Необходимо заметить, что политика Иордании середины 70-х годов, направленная на стимулирование эмиграции рабочей силы в нефтедобывающие страны, оказалась неэффективной в середине 80-х годов, что было связано с новым курсом этих стран в кадровой политике, ориентированной на замещение иностранных рабочих (в том числе иорданцев) национальными кадрами¹.

В течение третьего периода Иордания при подготовке кадров в значительной степени ориентировалась на потребности в рабочей силе нефтедобывающих стран Персидского залива, а не только на внутренний спрос. Подготовка кадров по ряду специальностей (образование, здравоохранение, строительство) превышала внутренние потребности страны, их избыток находил работу за границей. Когда начался обратный отток этих специалистов в Иорданию в середине 80-х годов, экономика Иордании уже не могла поглотить этот излишек специалистов, что привело к росту безработицы. С другой стороны, эти специалисты не могут работать на низкоквалифицированных и низкооплачиваемых должностях, где сейчас заняты иностранцы. В результате тормозится реализация принятых в 1990 г. законов о замещении иностранцев иорданскими национальными кадрами с целью уменьшения безработицы.

Таким образом, развитие внешнеэкономических связей Иордании с развивающимися, в том числе арабскими, странами зависит от ряда факторов:

а) Изменение структуры иорданского экспорта. Если в первом периоде развития внешнеэкономических связей Иордании около половины экспорта состояло из овощей и фруктов, то в третьем — основные экспортные товары Иордании представляют собой различные виды промышленного сырья (фосфаты, поташ), а также минеральные удобрения. Соответственно изменению структуры экспорта меняется состав и основных внешнеторговых партнеров Иордании: происходит неуклонное снижение доли арабских стран (основных импортеров овощей и фруктов) при увеличении доли стран Южной и Юго-Восточной Азии (основных импортеров промышленного сырья);

* Аль-амаль. Министерство труда. — Амман, 1986. — № 34. — С. 17.

¹ Кулямзин А. А. Страны Персидского залива: иммиграция и классовая структура. — М., 1990. — С. 72.

б) Уровень экономического развития стран-партнеров Иордании по внешней торговле и степень различия их экономических структур. Партнеры, доля которых в экспорте и импорте Иордании возрастает, — это страны с высокими темпами экономического роста (например, “новые индустриальные страны”, Индия и т. п.). Прирост оборота с этими государствами происходит за счет вовлечения во внешнеторговый оборот новых видов товаров (в экспорте Иордании — промышленное сырье; в импорте — продукция легкой промышленности и машиностроения). В то же время внешняя торговля со странами, имеющими низкие темпы роста или структуру экономики, сходную с иорданской, ограничена “традиционным набором” товаров. Последнее, например, относится к нефтеимпортирующим арабским государствам, странам Африки и Латинской Америки;

в) Географический фактор, игравший ранее очень большую роль в развитии иорданской внешней торговли, постепенно уменьшает свое бывшее значение, уступая его вышеперечисленным факторам. Особенно это характерно для третьего периода после расширения порта Акаба;

г) Особо необходимо сказать о роли, которую играют для внешней торговли Иордании кредиты и помощь арабских стран, а также переводы иорданцев, работающих за границей. Та степень зависимости, в которой оказалась Иордания от этих источников внешних поступлений, тормозит теперь нормальное экономическое развитие страны. Как показал опыт экономического кризиса в Иордании во второй половине 80-х годов, средства, полученные из этих источников, использовались не самым эффективным образом; экспортный потенциал страны не достиг теперь такого уровня, чтобы в ближайшей перспективе выйти из кризиса. Опыт Иордании показывает также, что в экономическом развитии страны нельзя опираться на такие виды финансовых источников, которые подвержены сильным колебаниям в зависимости от политической (отношения с арабскими странами) и экономической (цена на нефть на мировом рынке) конъюнктуры.

* * *

На развитие внешнеэкономических связей с арабскими странами основное влияние оказывает сейчас кризис в Персидском заливе. Развитие этого кризиса может привести к потере рынка сбыта иорданских овощей и фруктов в странах Персидского залива, следовательно, к резкому сокращению экспорта Иордании в эти страны. С другой стороны, импорт нефти из Саудовской Аравии прекратился и вряд ли ожидается его возобновление в ближайшем будущем. Одновременно возрастает торговый оборот Иордании с Ираком: Ирак уже сейчас является един-

ственным экспортером нефти в Иорданию и в ближайшей перспективе такая ситуация сохранится. Таким образом, изменится география иорданской внешней торговли с арабскими странами.

Что касается переводов иорданцев, работающих в арабских странах, а также помощи и кредитов из этих стран, то в связи с кризисом в Персидском заливе происходит резкое сокращение всех этих поступлений.

С другими развивающимися странами торговый оборот Иордании в будущем сохранит свою тенденцию к увеличению.

Можно сказать, что наиболее перспективными партнерами Иордании по внешнеэкономической деятельности являются быстроразвивающиеся страны Южной и Юго-Восточной Азии. Расширение внешнеторговых отношений с этой группой стран позволит Иордании, во-первых, обеспечить стабильный рынок сбыта своих экспортных товаров, во-вторых, получать необходимую ей продукцию промышленного производства по более доступным ценам.

ГЛАВА II. ЭКОНОМИЧЕСКИЕ ОТНОШЕНИЯ СО СТРАНАМИ ВОСТОЧНОЙ ЕВРОПЫ И КНР

В 1988—1989 гг. в странах Восточной Европы вследствие экономического кризиса произошли массовые выступления широких слоев населения за переустройство и демократизацию политической и экономической жизни. Волнения захлестнули Югославию, Венгрию, ГДР, Румынию, Чехословакию, Болгарию, где правящей коммунистической партии было выражено общенародное недоверие и в ряде случаев обвинение (ГДР, Болгария, Румыния, Чехословакия) за развивавшуюся в течение многих лет кризисную ситуацию во всех областях жизни общества. Был развенчан миф о процветающем и справедливейшем государственном устройстве — социализме, принципы которого, провозглашенные теоретиками марксизма-ленинизма, никогда и ни в одной стране не были осуществлены на практике. Поэтому более приемлемо на данном этапе употреблять в отношении этих стран термин “страны Восточной Европы”, принимая во внимание, что общественный строй в этих странах некапиталистический и несоциалистический, а к развивающимся странам их не принято (до настоящего времени) относить.

§ 1. Торговые связи

История иорданского торгового обмена со странами Восточной Европы началась с 50-х годов, когда эти страны стали импортировать фосфаты из Иордании. Ввиду низкого качества товаров, поставляемых из стран Восточной Европы, торговый обмен был менее интенсивным по сравнению с развитыми капиталистическими странами. Несмотря на то, что экспорт Иордании в страны Восточной Европы был почти равен импорту из этих стран, т. е. торговля была наиболее сбалансированной, это происходило, в основном, из-за ограниченности иорданского импорта из этих стран (см. табл. ниже).

Таблица 6

Показатели торгового оборота Иордании по группам стран
в период 1955—1986 гг. (ежегодный показатель, %)

Страна	Экспорт	Импорт	Торговый дефицит
1. Развитые капиталистические страны	3,6	56,7	68
2. Арабские страны	52,0	21,0	14
3. Развивающиеся страны	34,2	14,0	9
4. Страны Восточной Европы	10,2	8,3	8
Всего	100	100	100

Источники:

1. Годовой статистический бюллетень, ЦИУ. — Амман, 1957. № 8. — С. 182—183.
2. Годовой статистический бюллетень. ЦИУ. — Амман, 1959. Табл. № 103. — С. 146—147.
3. Статистические данные (1964—1983). ЦИБ. — Амман.
4. Годовой статистический бюллетень. ЦСУ. — Амман, 1963. — № 14. — Табл. № 103. — С. 168—169.
5. Годовой статистический бюллетень. ЦСУ. — Амман, 1985. — № 36.
6. Ежемесячный статистический бюллетень. ЦИБ. — Амман, апрель 1987. — Табл. 23. — № 5.

В результате этого торговый дефицит со странами Восточной Европы был ниже, чем с другими странами, т. е. в среднем ежегодный удельный вес дефицита достиг в общем дефиците в течение периода 1955—1986 гг. — 8 %. В тот же период этот показатель достиг 69 % с развитыми капиталистическими государствами, с арабскими государствами — 14 %, а с развивающимися странами — 9 %.

Удельный вес иорданского экспорта в страны Восточной Европы по отношению ко всему иорданскому экспорту достиг 10,2 % за период 1955—1986 гг. Этот показатель был выше по сравнению с развитыми капиталистическими государствами, которые имели 3,6 % всего экспорта Иордании. По величине иорданского экспорта страны Восточной Европы занимают третье место после арабских и развивающихся стран.

В среднем удельный вес экспорта Иордании в страны Восточной Европы в общем экспорте характеризовался подъемом в период до 1960 г., когда этот показатель достиг своего высшего уровня, составив 28 % (см. рис. 4). Затем этот уровень начал понижаться, составив к концу первого периода 7,7 %.

Это объясняется тем, что, когда Иордания начала экспортировать фосфаты во второй половине 50-х годов, она направляла этот экспорт в различные государства, в том числе и в страны Восточной Европы.

Причем, экспорт фосфатов в страны Восточной Европы увеличивался. После этого страна начала расширять географию своего экспорта. По этой причине доля экспорта в страны Восточной Европы стала уменьшаться.

Тем не менее, первый период характеризуется довольно высокой долей экспорта в страны Восточной Европы и КНР во всем экспорте Иордании: она составила 15,0 %.

Второй период характеризуется нестабильностью доли экспорта в страны Восточной Европы и КНР: если до 1970 г. она постоянно на уровне примерно 10 %, то с 1971 г. начинается ее резкое падение. Последнее было связано с политическими событиями на Ближнем Востоке, которые привели к некоторому свертыванию внешнеэкономических отношений с восточно-европейскими странами.

В третьем периоде доля стран Восточной Европы и КНР в экспорте составляла в среднем 7,7 %. Некоторое падение этой доли объясняется все той же основной тенденцией: расширение географии иорданского экспорта фосфатов. Интересен еще один момент: кривая доли экспорта, изображенная на рис. 4, нестабильна и может резко изменяться из



года в год. Помимо политических причин это также объясняется другими факторами, в частности, негарантированностью заказов на экспорт, частым невыполнением обязательств со стороны этих стран, что вообще свойственно торговле со странами Восточной Европы. Кроме того, страны Восточной Европы и КНР импортируют из Иордании в

большинстве случаев только один товар (фосфаты), поэтому их доля в экспорте Иордании может сильно колебаться из года в год, следуя за колебаниями цен на фосфаты на мировом рынке.

В 1980 г. доля экспорта в страны Восточной Европы по отношению к суммарному национальному экспорту составила 12,5 %, в том числе восточноевропейские страны — 10,8 % и КНР — 1,7 %. Среди государств Восточной Европы первое место как экспортер занимала Румыния. За ней следуют Польша, Югославия, Болгария, Чехословакия; доля каждой из них по отношению к суммарному иорданскому экспорту составляла соответственно: 4 %, 2,8 %, 2,4 %, 0,9 % и 0,7 %*. После того как в 80-е годы началось производство поташа и удобрений к фосфатному экспорту в страны Восточной Европы добавились эти два материала.

В 1986 г. доля экспорта в страны Восточной Европы по отношению к суммарному национальному экспорту составила также 12,5 %, т. е. была на уровне 1980 г. В страны СЭВ экспортировано 5,6 %, в КНР — 3,3 %, в Албанию — 0,2 % и в СФРЮ — 3,4 % от всего экспорта Иордании. Главным импортером иорданских товаров в этой группе стран была Югославия, причем ее импорт состоял на 98 % из фосфатов. За ней следуют Румыния, Польша, Чехословакия и Болгария, в каждую из которых соответственно экспортировано 3,3 %, 1,6 %, 0,5 %, 0,2 % от суммарного иорданского экспорта. При этом экспорт фосфатов в каждую из них сократился.

Товарный состав иорданского экспорта в КНР в 1986 г. состоял из фосфатов и поташа, составляющих 61,5 %, а также азотных удобрений — 30,7 %**.

В 1980 г. стоимость экспорта сырых фосфатов достигла 47,2 млн. динаров. Из них в развивающиеся страны экспортировано 43 %, в страны Восточной Европы — 32 %, в развитые капиталистические государства — 24 %, а в арабские государства — 1 %.

В 1986 г. страны Восточной Европы сохранили за собой свое место, импортировав иорданских фосфатов на сумму 64 804 тыс. иорданских динаров, что составляло 33,3 % импорта. Развивающиеся страны импортировали 47,4 %, развитые капиталистические государства — 19,3 % всего экспорта фосфатов (см. табл. 7).

Что касается импорта из стран Восточной Европы, то как поясняет рис. 5, доля импорта из стран Восточной Европы по отношению к суммарному иорданскому импорту в 1955 г. составила 2,3 %, затем в 1965 г. он поднялся до 12,2 %. Это произошло в результате расшире-

* Статистика внешней торговли. — Амман, 1980. — Табл. 9 (на араб. яз.).

** Статистика внешней торговли. — Амман, 1986. — Табл. 9.

ния торгового обмена со странами Восточной Европы: в 1955 г. иорданские торговые отношения со странами Восточной Европы ограничивались Чехословакией, Югославией, Болгарией; в 1965 г. она установила деловые отношения с ГДР, Польшей, Венгрией, Румынией, КНР и Советским Союзом.

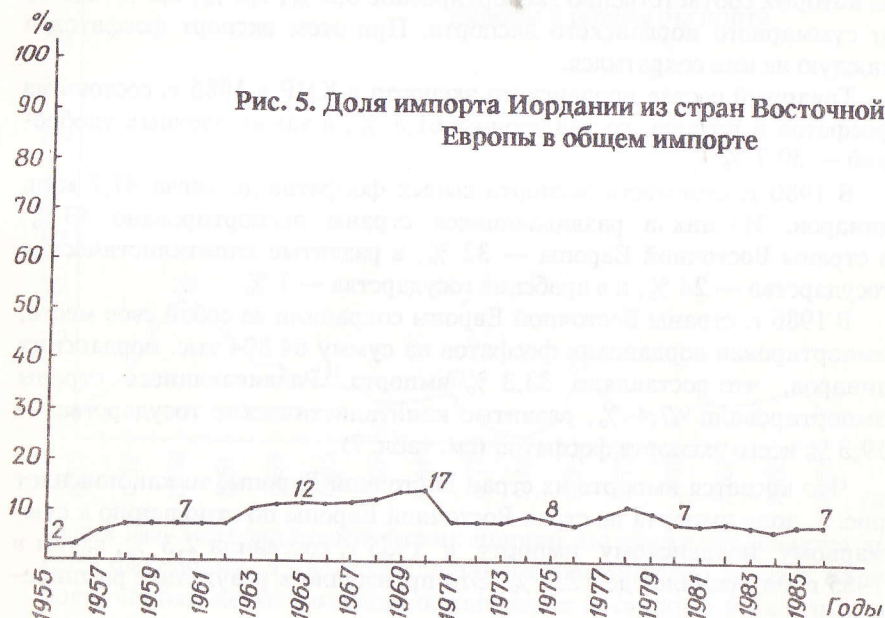
Таблица 7
Географическое распределение иорданского экспорта
сырьевых фосфатов в 1980 и 1986 гг.

Год	% экспорта в арабские страны к суммарному экспорту фосфатов	% экспорта в капиталистические страны к суммарному экспорту фосфатов	% экспорта в страны Восточной Европы к суммарному экспорту фосфатов	% экспорта в развивающиеся страны к суммарному экспорту фосфатов	Всего	% экспорта фосфатов к суммарному национальному экспорту	Млн. динар.
1980	1 %	24 %	32 %	43 %	100	39 %	47,2
1986	—	19,3 %	33,3 %	47,4 %	100	28,7 %	64,8

Источники:

1. Статистика внешней торговли 1980 г. — Амман. — С. 39.
2. Там же, 1986. — Амман. — С. 33.

Рис. 5. Доля импорта Иордании из стран Восточной Европы в общем импорте



Всего в течение первого периода средняя доля импорта из стран Восточной Европы и КНР составила 8,5 %. Во втором периоде эта доля составила 10,9 %, но изменилась очень неравномерно: после 1970 г. она резко падала (по тем же самым причинам, которые объясняют падение доли экспорта). Характерной чертой третьего периода является исключительная стабильность этого показателя: в среднем он равен 7,8 % и мало изменяется по годам. Это постоянство объясняется, во-первых, стабильностью структуры импорта из этих стран, и, во-вторых, стабильностью цен, по которым страны Восточной Европы и КНР экспортировали свою продукцию.

Всего за 1956—1986 гг. доля импорта в страны Восточной Европы и КНР составила 9 % (см. табл. 6).

Этот показатель можно считать низким по сравнению с долей импорта из развитых капиталистических арабских или развивающихся стран, составлявшей в 1955—1986 гг. соответственно 56,7 и 34,9 %.

Важнейшими товарами, которые Иордания импортирует из стран Восточной Европы, являются станки, инструменты и оборудование, металлопрокат, лесоматериалы, тракторы, грузовые машины, электрические приспособления, некоторые потребительские материалы, например, мясо, пшеница, ткани и нитки.

В 1980 г. импорт из этой группы стран достиг 6,5 % суммарного иорданского импорта, причем доля КНР составляла 1,2 %, а доля стран Восточной Европы — 5,3 %. Первое место занимала Румыния, объем импорта из которой занимал 1,9 %.

В 1980 г. стоимость станков, инструмента и стального проката, импортированных из Румынии, составила 34 % всего импорта из нее, мяса — 37 %. В 1986 г. мясо составило 45,4 %, пиломатериалы — 22,7 %, химические материалы 10,1 % от всего импорта из этой страны.

Болгария занимала второе место по объему иорданского импорта. Так, в 1980 г. импорт товаров из нее составил 6630 тыс. динаров, т. е. 0,9 % от суммарного иорданского импорта, в котором мясо составляло 45,2 %, а пшеница — 27,4 %.

В 1986 г. произошло увеличение импорта из Болгарии по отношению к общему иорданскому импорту, когда стоимость этого импорта достигла 9701 тыс. динаров, что составляет 1,1 % суммарного импорта. Причем, импорт мяса составил 79,1 %, оборудования и проволоки — 3 %, электрооборудования — 1,4 %. Кроме того, в импорт входили пиломатериалы и другие товары¹.

¹ Статистика внешней торговли. — Амман, 1980, 1986 (на араб. яз.).

Начало торговли с Советским Союзом было положено в 1961 г., когда Иордания импортировала из СССР товаров стоимостью в 47,4 тыс. иорданских динаров, что соответствовало 0,1 % от всего иорданского импорта. Затем она продолжала расширяться, особенно после установления дипломатических отношений между Иорданией и Советским Союзом с 21.08.1963 г.¹ и подписания торгового соглашения от 21.01.1969 г., по которому торговля стала строиться на основе индикативных списков².

Вследствие этого показатель уровня импорта из Советского Союза вырос в 1970 г. по отношению ко всему иорданскому импорту до 3,5 % (это показано на рис. 6), когда импорт достигал 2342 тыс. динаров.



Это было также отражением политической обстановки, которая царила в стране в период второй половины 60-х годов и массового давления иорданского народа на правительство с целью улучшения взаимоотношений с Советским Союзом, поддержки прав арабского народа, а также вследствие тогдашней позиции СССР по отношению к израильской агрессии 5 июня 1967 г.³

Однако, стоимость импорта из Советского Союза в 1971 г. понизилась до 997 тыс. динаров, т. е. до 1,3 % от всего иорданского импорта. Затем в 1973 г. этот показатель снизился до 0,6 %, а в 1986 г. уровень импорта достиг 0,7 %.

¹ Гаврилин В. Г., Корешков В. В. Указ. соч. — С. 19.

² Арабские страны. Экономика и внешнеэкономические связи. — М. Изд-во «Международные отношения», 1977. — С. 50.

³ Гаврилин В. Г., Корешков В. В. — Указ. соч. — С. 22.

Следует отметить, что торговое взаимодействие с Советским Союзом было односторонним, т. е. оно ограничивалось только импортом, так как в течение 1955—1986 гг. Иордания не вывозила товары в Советский Союз¹, несмотря на то, что СССР настойчиво предпринимал меры в интересах развивающихся стран, начиная с отмены пошлинных налогов на их товары с 1965 г. с целью расширения торговли с этими странами².

Что касается товарного состава импорта, то Советский Союз экспортировал в Иорданию в 70-х годах пиломатериалы и прокат черных металлов, которые составляли около 80 % экспорта Советского Союза в Иорданию. Эта структура импорта сохраняется до половины 80-х годов. Так, например, в 1980 г. процент импорта пиломатериалов составлял 34 %, а прокат черных металлов — 42 %. Кроме того, Советский Союз экспортировал в Иорданию товары культурно-бытового назначения и оборудование³.

С начала второй половины 80-х годов появились другие товары, которые имели значительную долю в составе импорта в Иорданию из СССР, например, доля химических материалов достигла 56,5 %.

При анализе импорта Иордании в 1980, 1986 гг. из других стран Восточной Европы выявлено, что процент его составляет от 0,1 до 0,5 всего импорта. Главными импортными товарами являются: прокат черных металлов — импорт из Чехословакии — 58,3 % от всего экспорта этой страны в Иорданию в 1980 г.; машины, инструменты — импорт из ГДР в 1980 г. — 55,5 %; из Венгрии — 25 %; станки, оборудование — импорт из Польши в 1986 г. — 41,5 %. Из разных стран Восточной Европы импортировались ткани, одежда, нитки, электрооборудование, легковые автомобили, пиломатериалы. Иорданский импорт из Китайской народной республики составлял значительную долю импорта из стран Восточной Европы. В 1980, 1986 гг. этот импорт составил 1,3 % всего импорта. В отличие от стран Восточной Европы в составе импортируемых товаров из КНР преобладали потребительские: одежда, нитки, обувь — 28 % в 1980 г. и 21,6 % в 1986 г.; зерновые и семена — 35 % в 1986 г.; товары культурно-бытового назначения — 9 % в 1980 г.⁴

¹ Арабские страны. Экономика и внешнеэкономические связи. — М., 1977. — С. 59; Годовой статистический бюллетень 1976—1986 гг. ЦСУ. — Амман (на араб. яз.).

² Советский Союз и международные экономические отношения. — М., 1987. — С. 67 (на араб. яз.).

³ Арабские страны. Экономика и внешнеэкономические связи. — М., 1977. — С. 50.

⁴ Статистика внешней торговли. — Амман, 1980, 1986. — Табл. 1 (на араб. яз.).

Импорт из стран Восточной Европы характеризуется незначительным общим объемом, но имеет значительный вес по оборудованию, станкам и другим средствам производства, которые играют существенную роль в производственном секторе.

Причинами низкого уровня иорданского импорта из стран Восточной Европы является то, что иорданское правительство концентрирует основное внимание на поддержке и поощрении частного сектора, интересы которого не способствовали укреплению взаимодействия со странами Восточной Европы.

Малый объем товарного обмена со странами Восточной Европы объясняется тем, что товары, поставляемые из развитых капиталистических стран благодаря их высокому качеству являются конкурентоспособными в то время как товары, импортируемые из соцстран не выдерживают конкуренции как на внешнем, так и на внутреннем рынках. Страны Восточной Европы при производстве своих товаров не учитывали конкуренции, не занимались проблемой сбыта и рекламы товаров на внешнем рынке.

Американский ученый, профессор экономики из центра русских исследований в Гарвардском университете Маршал Голдман считает, что причина такого положения заключается в том, что руководители советских предприятий не беспокоились о том, будет ли техника хуже или лучше по сравнению с техникой ФРГ или Франции, потому что они не были вынуждены вести борьбу за клиентуру как на внешнем, так и на внутреннем рынках¹. Ограничивает торговый обмен между Иорданией и странами Восточной Европы также то, что сервис экспортированных ими за рубеж товаров находится на не очень высоком уровне. Поэтому Иордания предпочитает импорт с Запада, страны которого обслуживают на хорошем уровне поставляемые оборудование, приборы, машины. Кроме того, товары из стран Восточной Европы часто не поставляются в срок, который назначен по договору.

Товары, импортируемые из стран Восточной Европы характеризовались низкой ценой по сравнению с товарами из капиталистических стран, но она часто была выше, чем цена на национальные товары.

Это приводило к интересному эффекту, свойственному развивающимся странам. Дело в том, что распределение доходов в развивающихся странах, в том числе в Иордании, характеризуется тем, что наряду с ограниченным кругом лиц, имеющих высокие доходы, основная масса населения располагает малыми доходами. Потребительский спрос первых удовлетворяют дорогие, но качественные товары, импор-

тируемые из капиталистических стран. С другой стороны, потребительский спрос населения с низкими доходами удовлетворяют товары местного производства, цена которых низка.

Это ведет к тому, что спрос на товары из стран Восточной Европы уменьшается, так как они "не вписываются" в структуру потребления развивающихся государств.

§ 2. Экономическое и техническое сотрудничество

Экономические отношения Иордании со странами Восточной Европы не ограничивались только внешней торговлей. Они охватывали широкую сферу технического и экономического сотрудничества, включая промышленность, сельское хозяйство, инфраструктуру, образование.

Сотрудничество в области промышленности было сравнительно слабо развито и ограничивалось операциями по геологической съемке, разведке нефти и газа, металлов, а также прокладкой нефтепроводов. В этой области необходимо выделить сотрудничество с Советским Союзом и Румынией, так как договор об экономическом и техническом сотрудничестве, подписанный между Советским Союзом и Иорданией 21 января 1969 г. включал обязательство Советского Союза оказать помощь Иордании в геологических работах по разведке нефти, газа и твердых полезных ископаемых¹.

В июне 1976 г. была достигнута договоренность, в соответствии с которой советская сторона обязалась оказать Иордании необходимое содействие в проведении геологоразведочных работ по изысканию нефти².

В 1976 г. с помощью Румынии было построено ответвление от нефтепровода "Тайплайн", проходящего по территории Иордании, Саудовской Аравии и Ливана, длиной 42 км для подачи сырой нефти на нефтеочистительный завод в Аз-Зарка в Иордании³. В 1980 г. Советский Союз выполнил проект технико-экономических исследований по эксплуатации каменного угля и глины⁴.

В середине 80-х годов государства Восточной Европы начали расширять область своих хозяйственных отношений с Иорданией, в том

¹ American Economic Review, May, 1959, p. 36.

¹ Арабские страны. Экономика и внешнеэкономические связи. — М., 1977. — С. 49.

² Горбатов О. М., Черкасский Л. Я. Борьба СССР за обеспечение прочного и справедливого мира на Ближнем Востоке. — М., 1980. — С. 235.

³ Арабские страны. Экономика и внешнеэкономические связи. — М., 1977. — С. 47.

⁴ Внешняя торговля СССР. Статистический сборник. — М., 1984. — № 7. — С. 26.

числе в сфере выполнения объектов "под ключ", а также стали привлекать западные фирмы к этому сотрудничеству.

Иордания была одной из тех стран, в которых подобные проекты были выполнены в сотрудничестве между организациями стран Восточной Европы и западными фирмами. Так, Румыния вместе с английской компанией "Прокоп" принимала участие в строительстве нефтеперерабатывающего завода в Иордании. В договоре говорилось о том, что румынские организации поставят до 80 % технического оборудования, необходимого для строительства упомянутого завода¹.

Развивалось сотрудничество с целью строительства линий электропередач. На основе договора об экономическом и техническом сотрудничестве от 21 января 1969 г., а также на основе соглашения по этому вопросу, подписанному в июле 1976 г.², Советский Союз обязался оказать помощь в строительстве линий электропередач³.

Болгарская фирма "Электроимпекс", которая экспортирует в Иорданию электродвигатели, трансформаторы, низко- и высоковольтную аппаратуру, кабели, проводники и бытовые электроприборы, также строит в Иордании линии дальней электропередачи⁴.

Сотрудничество в области промышленности было слабым, несмотря на наличие широких возможностей промышленной эксплуатации. Промышленная сфера могла бы быть областью сотрудничества со странами Восточной Европы. К таким отраслям можно отнести, например, добывающую промышленность (добыча фосфатов и поташа), которая очень нуждается в помощи и в создании соответствующих условий для ее расширения; перерабатывающую промышленность, например, производство удобрений, которое в Иордании слабо развито; химическую промышленность, возможности создания которой имелись на основе разработки вод Мертвого моря, очень богатого минеральными солями. Кроме того, имелись большие возможности для расширения добычи различных сортов гипса, мрамора, производства стекла и цемента, добычи и использования медных руд⁵.

Сотрудничество в области сельского хозяйства почти отсутствовало и ограничивалось импортом некоторых сельскохозяйственных машин и приспособлений в отдельные годы и сотрудничеством с СССР в обла-

сти электрификации сельских районов¹, что способствовало закреплению фермеров на своих землях и прекращению их миграции в города в результате улучшения условий их жизни.

Иордания располагает плодородными сельскохозяйственными районами: это районы низменности и районы, расположенные вдоль восточного берега реки Иордан, а также на высотах и равнинах, которые в большинстве случаев являются пригодными для выращивания миндаля, олив, зерновых и винограда.

Площадь земель, пригодных для земледелия, достигает примерно 360 тыс. донумов. Возможность увеличения площади таких земель в большей степени связана с наличием воды для орошения². Отсюда появляется необходимость сотрудничества со странами, имеющими опыт в этой области, и которые имеют опыт и технологию для участия в строительстве оросительных сетей, плотин и каналов. Однако сотрудничество со странами Восточной Европы в этой области было ограниченным.

Иордания подписала соглашения со странами Восточной Европы в области научного и культурного сотрудничества и подготовки технических кадров. В октябре 1967 г. было подписано соглашение о культурном сотрудничестве с СССР. Для укрепления связей и сотрудничества в социальной и культурной области между Иорданией и СССР в Аммане в 1968 г. было основано общество иордано-советской дружбы, а в Москве в 1978 г. основано общество советско-иорданской дружбы³.

В Договоре об экономическом и техническом сотрудничестве, подписанном между СССР и Иорданией 21 января 1969 г., говорится о том, что СССР представляет Иордании помощь в строительстве домостроительного комбината, профессионально-технических школ и техникумов⁴ с целью подготовки национальных кадров страны.

В июне 1976 г. СССР обязался создать центры профессионально-технической подготовки и ежегодно предоставлять стипендии в целях подготовки иорданских преподавателей для упомянутых учебных центров⁵. Иордания установила научно-культурные отношения со странами Восточной Европы, которые заключаются в направлении

¹ Симаковский С. И., Стрепетова М. П. Научно-техническое сотрудничество стран СЭВ с развивающимися государствами. — М., 1987. — С. 90—91.

² Горбатов О. М., Черкасский Л. Я. Указ. соч. — С. 235.

³ Арабские страны. Экономика и внешнеэкономические связи. — М., 1977. — С. 49.

⁴ Симаковский С. И., Стрепетова М. П. Указ. соч. — С. 105.

⁵ Иванова И. П. Особенности воспроизводства общественного продукта в арабских странах. — М., 1987. — С. 170.

¹ Внешняя торговля СССР. — № 7. — 1984. — С. 26.

² Министерство туризма. Иордания, 1976. — С. 173.

³ Гаврилин В. Г., Корешков В. В. Указ. соч. — С. 23.

⁴ Арабские страны. Экономика и внешнеэкономические связи. — М., 1977. — С. 49.

⁵ Горбатов О. М., Черкасский Л. Я. Борьба СССР за обеспечение прочного и справедливого мира на Ближнем Востоке. — М., 1980. — С. 235.

иорданских студентов для учебы в эти страны для подготовки специалистов в различных областях, а также в области культурно-технического и религиозного обмена между различными общественными организациями двух сторон. Количество иорданских студентов, ежегодно превышает 100 тысяч человек. Иорданские ВУЗы могут принять только одну четверть этого количества. Остальные направляются для учебы в иностранные государства, в том числе и в страны Восточной Европы.

В апреле 1984 г. был принят очередной план культурного и научного сотрудничества между СССР и Иорданией на 1984—1985 гг. В настоящее время в СССР учится более 100 иорданских студентов. Подготовлено около 1,5 тыс. иорданских специалистов с высшим и средним специальным образованием.

С целью развития научного сотрудничества группа советских студентов, которые в будущем должны стать востоковедами, направляется для прохождения стажировки в Иорданию. Подписано соглашение о научном сотрудничестве между Ташкентским государственным университетом и Амманским университетом, а также между Ленинградским государственным университетом и университетом Ярмук. Поддерживаются также связи между Академией Наук СССР и Королевским научным обществом, основанным в 1970 г.¹

Во время визита короля Иордании в Москву в декабре 1987 г. иорданская и советская стороны заявили о своих намерениях продолжать обмен представителями научных центров и институтов и коллективами спортивных команд, медицинскими и творческими работниками. Была отмечена важность расширения практики поездок деятелей Общества дружбы и туристических групп.

Дополнительно к этому был подписан план научно-культурного сотрудничества на 1988—1989 гг., что придает будущим отношениям между двумя странами новый импульс.

На основании договора о научно-культурном сотрудничестве, заключенного в Москве 4 октября 1967 г., а также последнего соглашения об исполнительской программе научно-культурного сотрудничества на 1988—1989 гг. Советский Союз ежегодно предоставлял Иордании 120 полных учебных стипендий в университетах и институтах. На основании просьбы иорданской стороны определены специальности кандидатов. Советский Союз ежегодно предоставлял 15 стипендий в высшей школе и аспирантуре. Советский Союз направлял ежегодно 30 выпускников советских ВУЗов и университетов для повышения квалификации, а также принимал иорданских преподавателей русского языка для повышения квалификации в Советском Союзе.

Иорданская сторона ежегодно принимает сроком на десять месяцев советских студентов и практикантов для специализации в арабском языке и литературе, по истории Иордании и ее культуре.

В области информации, культуры, туризма, археологии программа предусматривает продолжение сотрудничества между агентством “Батра” и Агентством ТАСС на основе соглашения, подписанного между ними 10 декабря 1984 г., поддержку деятельности обществ дружбы в каждой стране, поощрение изучения русского языка в Иордании и арабского языка в СССР, укрепление и развитие связей между Советом по делам религии при Совете Министров СССР и министерством вакуфов и иорданских исламских святых мест путем направления делегаций для участия в исламских конференциях.

Обе стороны должны оказывать помощь в развитии сотрудничества между Советским государственным комитетом по международному туризму и иорданской организацией по туризму согласно договору, подписанному между сторонами 21 января 1979 г.

В области здравоохранения стороны договорились о том, что советская сторона будет продолжать снабжение иорданского общества Красного полумесяца сведениями и материалами о деятельности советского общества Красного Креста и Красного Полумесяца, книгами, брошюрами и другими материалами, касающимися здравоохранения в Советском Союзе. Стороны будут поощрять обмен делегациями по развитию двустороннего сотрудничества, обмен опытом. Советское общество Красного Креста и Красного Полумесяца предоставит Иордании 3 стипендии для изучения медицины в советских институтах обществу иорданского Красного полумесяца¹.

Иордания подписала с Советским Союзом договоры о сотрудничестве в различных областях и сферах деятельности. Наряду с соглашениями, подписанными в научно-культурной области в октябре 1967 г., договором об экономическом и техническом сотрудничестве — в январе 1969 г., соглашением о торговле — в январе 1969 г., договором в области туризма — в июне 1979 г., между сторонами подписаны соглашения о воздушном сообщении — в июне 1970 г. и соглашение об обмене и сотрудничестве в области телевидения и радио — в декабре 1976 г. В 1971 г. было открыто советское торговое представительство для улучшения торгового сотрудничества между двумя странами с тем, чтобы каждая из сторон обеспечивала другой стороне режим наибольшего благоприятствования².

¹ Программа научно-культурного сотрудничества между СССР и Иорданией (1988, 1989) подписан в Москве в 1988 г.

² Гаврилин В. Г., Корешков В. В. Указ. соч. — С. 46.

¹ Гаврилин В. Г., Корешков В. В. — Указ. соч. — С. 46.

Ввиду понижения эффективности сотрудничества между СССР и Иорданией и необходимости углубления новых форм экономических отношений, для усиления эффективности существующего сотрудничества иорданская и советская стороны 23 декабря 1987 г. в Москве выразили свое желание создать смешанную комиссию для изучения вопросов, касающихся будущего развития сотрудничества между двумя странами в области торговли и в других экономических областях. Эта комиссия учреждена по аналогии с комиссиями, созданными между СССР и другими арабскими странами, например, Алжиром, Сирией, Ираком, НДРЙ, Ливией, Марокко, ЙАР и Тунисом. Их задачи касаются развития торгово-экономического и научно-технического сотрудничества этих стран с СССР¹.

20 августа 1988 г. было подписано соглашение о создании смешанной советско-иорданской комиссии по экономическому и научно-техническому сотрудничеству. Основными задачами комиссии являются:

1. Следить за ходом выполнения соглашений и других документов, подписанных между правительствами двух стран, а также разрабатывать программы, которые желательно выполнить в экономической и научно-технической областях.

2. Изучать методы, гарантирующие развитие отношений экономического и научно-технического сотрудничества; разрабатывать предложения и необходимые рекомендации по ним, докладывать эти рекомендации компетентным органам каждой страны.

Комиссия выполняет свои задачи согласно уставу, приложенному к соглашению о ее создании. Он предусматривает сопредседательство обеих сторон. Заседания комиссии проводятся один раз в год поочередно: то в Иордании, то в СССР. При выполнении своих задач комиссии дано право создавать подкомиссии, временные или постоянные рабочие группы. Постановления и рекомендации комиссии оформляются в виде протоколов или других документов. Кроме того, устав комиссии предусматривает назначение двух секретарей для обеспечения координации ее работ².

Наряду с положительными сторонами сотрудничества Иордании со странами Восточной Европы имеется много проблем. Главная из них — различие в форме собственности, т. е. страны Восточной Европы в течение всех этапов развития сотрудничества с Иорданией имели связь, в основном, с государственным сектором, тогда как главную роль в национальном хозяйстве этой страны играет частный сектор. Среди членов правительства развивающихся стран есть лица, которые боятся расширения “диалога” со странами Восточной Европы.

Кроме того, возникает проблема в области кредита несмотря на то, что полученные из стран Восточной Европы кредиты долгосрочны и имеют маленький процент, а также погашаются в виде товаров.

Но часто страны, получающие кредит, в том числе и Иордания, покупают товары у стран Западной Европы. В настоящее время страны Восточной Европы стали больше стремиться расширить сотрудничество с арабскими странами, в том числе с Иорданией, но практически это сотрудничество сокращается из-за сложного экономического положения и кризисов, которые обострились во второй половине 80-х годов. Эти страны направляли всевозможные средства для решения внутренних проблем, с другой стороны, развивающиеся страны начали понимать недостаточный уровень экономического развития стран Восточной Европы и необходимость укрепления отношений с Западом.

Торговый оборот со странами Восточной Европы имеет тенденцию к уменьшению. Импорт Иордании из этих стран сократится в результате экономического кризиса, переживаемого сейчас этими странами. В то же время, экспорт Иордании в эти страны (состоящий главным образом из промышленного сырья) будет оставаться стабильным. Эти факторы в будущем приведут к возможному появлению положительного сальдо торгового баланса Иордании с этими странами. В целом экономическое сотрудничество со странами Восточной Европы переходит сейчас в новую стадию развития: если раньше оно осуществлялось на основе межгосударственных договоров, и значительную роль в них играли идеологические соображения, то сейчас оно должно основываться на взаимной выгоде и сотрудничестве с частными предприятиями. Однако, установление таких контактов пока еще только началось, а новые партнеры из этих стран не заслужили пока доверия частного сектора Иордании.

¹ Правда. 24.12.1987.

² Ад-дустур. 21.08.1988. — С. 4.

ЗАКЛЮЧЕНИЕ

Хотя внешние экономические связи в целом способствуют решению задач экономического развития, удовлетворяют значительную часть потребностей страны, однако заметно ослабляет это воздействие тот факт, что наблюдается отсутствие координации внешнеторговой политики с долгосрочной политикой развития.

Ограниченность структуры экспорта Иордании, основную долю которого занимают сырые фосфаты и поташ, овощи и цитрусовые, цены на которые на мировом рынке весьма низкие, является одним из основных факторов, тормозящих процесс развития страны, способствующих потребности во внешних финансовых ресурсах.

Внешняя помощь, как источник покрытия текущего продовольственного и внешнеторгового дефицита и финансирования планов социально-экономического развития страны, не имеет достаточного влияния на мобилизацию внутренних ресурсов, что отрицательно сказывается на устойчивости темпов роста экономики.

Для того чтобы увеличить приток в страну внешних инвестиций, особенно из арабских стран, правительство Иордании приняло ряд законов, создавших благоприятные условия для деятельности иностранного капитала. Но эта политика лишь частично достигла своей цели.

Вследствие действия таких факторов, как узость рынка, несбалансированность между отдельными отраслями производства, слабая конкурентоспособность с импортными товарами, ввоз иностранного капитала не смог обеспечить необходимого развития сельского хозяйства и промышленности. Его большая часть балы использована в сфере обслуживания.

Внешние экономические связи Иордании на разных этапах ее развития складывались под влиянием политических отношений, особенно со странами Арабского мира и Восточной Европы. При этом связи с данными государствами были менее устойчивы нежели с развитыми капиталистическими странами.

Влияние глубоких перемен в мировом капиталистическом хозяйстве на экономику страны было неоднозначным. Так, мировой

энергетический кризис, поразивший экономику развитых стран Запада, привел, с одной стороны, к увеличению стоимости импорта нефти и повышению цен на готовые импортируемые товары, а с другой стороны, к увеличению притока денежных средств из арабских стран, добывающих нефть. Это открывало перед страной перспективу для создания производственной сферы, которая, однако, не была реализована из-за неудовлетворительного планирования при использовании внешних ресурсов.

Характер внешних отношений Иордании определялся в разные периоды комплексом внешних и внутренних факторов, которые также влияли и на ход экономического развития страны.

В первый период развития внешнеэкономических связей Иордания приступила к выполнению планов экономического развития и увеличила инвестиции в промышленность. В области внешней торговли особое значение имела разработка месторождений фосфатов, однако в экспорте в те годы, по-прежнему, преобладали традиционные товары, в первую очередь овощи, вывозившиеся в соседние арабские страны. В то же время Иордании удалось расширить географию своих внешнеэкономических связей. Рынок сбыта для своих фосфатов Иордания нашла в лице стран Восточной Европы и некоторых развивающихся стран. Таким образом, в этот период Иордания сумела выйти из узких рамок своих традиционных торговых связей и одновременно сделала попытку к диверсификации экспорта.

Характерной чертой второго периода является воздействие на экономику и внешнеэкономические связи страны арабско-израильских войн и политической нестабильности в Иордании, которые выявили такие слабые черты внешнеэкономических отношений как недостаточная диверсифицированность экспорта и сильная зависимость экономики страны от внешних факторов.

Третий период характеризовался рядом качественных сдвигов во внешнеэкономических связях страны, которые произошли под воздействием роста цен на нефть и обогащением арабских стран — экспортеров нефти. В целом эти сдвиги осуществлялись в направлении к большей экономической зависимости Иордании от проблем этих стран. Наиболее впечатляющей особенностью периода явился значительный рост внешних поступлений в страну, что привело к росту покупательной силы населения и видимости экономического процветания. У страны появился реальный шанс (в конце 1970-х — начале 1980-х гг.) резко перестроить структуру своей экономики и тем самым уменьшить зависимость экономического развития от внешних факторов. Однако этот шанс был упущен. Кроме того, был допущен ряд очевидных ошибок. Например, были уменьшены инвестиции в

сельское хозяйство, что привело к усилению зависимости от импорта продовольствия и снижению экспорта этой продукции.

Система подготовки кадров была приспособлена не к внутренним потребностям, а, скорее, к спросу на специалистов со стороны нефтедобывающих стран. Все это усиливало зависимость Иордании от внешних экономических и политических факторов. Результаты этого сказались в середине 1980-х годов: стоило уменьшиться потоку внешних поступлений, как сразу страну охватил сильнейший экономический кризис. Иордания вынуждена была обратиться в международные организации за кредитами, что привело к увеличению ее задолженности, росту цен на потребительские товары.

В связи с возникшим кризисом в зоне Персидского залива экономика Иордании окажется перед лицом дополнительных трудностей из-за материальных убытков, так как за год после возникновения кризиса ущерб, нанесенный Иордании, составил более 2 млрд. дол¹.

В дальнейшем развитие внешнеэкономических связей будет определяться продуманностью внутренней экономической стратегии страны и возможностью развития ее хозяйства. Как показывает опыт Иордании, стабильность внешнеэкономических связей страны зависит прежде всего от развития ее экономической структуры, а не от возможностей получения средств из ненадежных внешних источников. Следует провести глубокую структурную перестройку, направленную на развитие импортзамещающих и экспорториентированных отраслей экономики.

¹ Автор. Внешнеэкономические связи Иордании с развитыми капиталистическими странами. — М., 1991. — С. 65.

ПРИЛОЖЕНИЯ

Таблица 1

Удельный вес торговли с некоторыми арабскими странами
в общем товарообороте некоторых арабских государств в период 1955—1980 гг.

Страна	1955			1960			1965			1970			1975			1980		
	А	В	С	А	Б	С	А	Б	С	А	Б	С	А	В	С	А	Б	С
Иордания	75,3	19,5	24,4	60,6	19,6	22,8	69,0	18,8	24,8	77,9	19,9	27,4	42,1	19,8	23,1	46,5	17,7	22,2
Сирия	36,0	19,7	28,2	43,4	16,6	25,1	32,8	16,1	23,4	24,7	17,6	20,2	9,5	10,2	9,9	19,7	21,8	21,4
Ирак*	2,7*	3,1	6,0	3,5*	3,9	5,4	4,3*	4,9	9,1	8,1*	6,4	7,6	0,4*	3,2	4,1	5,8	5,4	5,7
Ливан	57,7	30,7	32,0	62,4	24,8	28,4	72,2	21,9	24,3	54,7	10,9	23,3	70,1	6,8	3,0	68,0	14,6	25
Египет	10,0	7,2	7,5	8,9	8,2	8,2	7,2	7,8	7,5	8,1	6,0	7,1	9,5**	9,0**	9,1	3,6	0,9	1,7
Алжир	3,7	2,6	—	1,5	2,4	—	1,9	2,9	2,4	2,0	2,5	2,3	1,1***	0,9***	1,0	0,07	0,7	0,3
Туннис	5,8	5,2	—	12,3	1,5	—	6,6	4,2	4,9	14,5	2,8	7,2	13,4***	7,8***	9,8	5,4	8,2	7,2
Марокко	4,9	2,1	—	7,8	1,2	—	3,0	1,9	2,4	3,7	2,1	3,3	3,4	8,0	7,2	3,8	19,9	14,2

* Исключая торговлю нефтью и нефтепродуктами в 1955, 1960, 1985, 1975 гг., которые касаются (А).

** Предварительные данные.

*** Оценка.

Источники: 1. United Nation Industrial Development organization. Annex, Tables 12, 13, pp. 265—266. New York, United Nation, 1976.

2. Исаев В. А. Внешнеэкономические связи между арабскими странами (1951—1975). М., Наука, 1978. С. 81, 87, 89, 92, 97, 100, 102, 104.

3. Исаев В. А. Экономические отношения между арабскими и освободившимися странами (1961—1980). М., Наука, 1983. С. 127—137.

А — отношение экспорта в арабские страны к общему экспорту.

Б — отношение импорта из арабских стран к общему импорту.

С — отношение товарооборота с арабскими странами к общему обороту внешней торговли.

Торговый оборот с арабскими странами (млн. динаров)

Годы	Импорт (А)	Экспорт (Б)	Сальдо (В)	Общие			А/С, %	Б/Д, %	В/Г, %
				импорт (С)	экспорт (Д)	сальдо (Г)			
1955	7,405	1,923	-5,182	27,058	2,868	-24,190	27	67	22
1956	8,770	3,523	-5,247	27,818	4,953	-22,858	32	71	23
1957	9,728	2,957	-5,771	30,486	5,544	-24,941	32	53	27
1958	7,208	2,128	-5,080	34,028	3,532	-30,496	21	60	16
1959	6,918	2,033	-4,885	40,328	3,412	-36,916	17	60	13
1960	8,591	2,118	-6,473	42,934	3,954	-38,980	20	54	16
1961	7,163	2,622	-4,341	41,909	5,273	-36,637	17	50	12
1962	7,767	3,436	-4,331	45,628	5,923	-39,705	17	58	11
1963	11,381	4,037	-7,344	50,927	6,559	-44,368	22	62	60
1964	9,547	4,666	-4,881	53,558	8,728	-44,830	18	53	11
1965	10,495	5,354	-5,141	56,052	9,911	-46,141	19	54	11
1966	13,488	5,646	-7,842	68,211	10,399	-57,812	20	54	13
1967	10,566	6,497	-4,069	55,047	11,327	-43,720	19	57	9
1968	11,011	8,211	-2,830	57,491	14,262	-43,229	19	58	6
1969	14,383	8,508	-5,875	67,551	14,748	-53,003	21	58	11
1970	13,105	7,171	-5,935	65,882	12,169	-53,712	20	59	11
1971	16,759	6,686	-10,073	76,627	11,441	-65,186	22	58	15
1972	16,377	9,189	-7,188	95,310	17,006	-78,304	17	54	9
1973	21,817	10,191	-11,626	108,247	18,984	-89,263	20	54	13
1974	26,579	18,806	-7,773	156,607	49,752	-106,854	17	38	7
1975	46,323	16,967	-29,356	234,013	48,938	-185,074	20	35	16
1976	60,851	23,896	-36,955	339,494	69,445	-270,049	18	34	14

1977	72,507	36,046	-36,461	454,517	82,099	-372,417	16	44	10
1978	86,576	42,622	-43,954	458,942	90,911	-368,031	19	47	12
1979	110,248	55,580	-54,668	585,666	120,907	-464,758	19	46	12
1980	149,208	72,731	-76,477	715,977	171,575	-544,401	21	42	14
1981	213,054	114,261	-98,793	1,047,505	242,632	-804,872	20	47	12
1982	269,775	123,136	-146,639	1,142,493	264,527	-877,965	24	47	17
1983	253,617	86,858	-166,759	1,103,910	210,575	-892,735	23	41	19
1984	244,635	131,061	-113,574	1,071,340	290,657	-780,682	23	45	14
1985	263,381	131,146	-132,235	1,074,445	310,863	-762,582	25	42	17

Источники: 1. Годовой статистический бюллетень. — Амман, № 8, 14, 1957, 1963. С. 183, 170, соответственно.

2. Статистика внешней торговли. — Амман, ЦСУ, 1957, 1959, 1963, 1966, 1967, 1972, 1976, 1980, 1985. С. 183, 146, 170, 2, 3, 11, 100, 108, соответственно.

Торгово-экономические договоры между Иорданией
и арабскими странами до 1985 г.

Таблица 3

Страна	Договор	Дата
Египет	1. Соглашение об организации торгового обмена и экономическом сотрудничестве	14.9.1967
	2. Соглашение об экономическом и техническом сотрудничестве	25.10.1984
	3. Протоколы других заседаний	
Сирия	1. Два соглашения об организации экономического обмена, транспорта и транзита	18.2.1953
	2. Договор о программе работ	26.4.1965
	3. Договор об экономическом сотрудничестве и организации торгового обмена	4.3.1975
		2.4.1975
Ирак	1. Торговое соглашение	3.9.1953
	2. Экономическое соглашение	9.12.1965
	3. Соглашение об экономическом и техническом сотрудничестве	26.6.1975
		1.5.1980
Саудовская Аравия	1. Экономическое соглашение	29.8.1962
Кувейт	1. Соглашение об иордано-кувейтском сотрудничестве в области восстановления и развития	29.10.1975
Бахрейн	1. Торговое соглашение	22.12.1975
Катар	1. Соглашение об облегчении торгового обмена	15.4.1968
	2. Торговое соглашение	8.7.1980
Ливия	1. Соглашение об экономическом и научно-техническом сотрудничестве	6.4.1978
	2. Договор об экономическом сотрудничестве	4.3.1968
Ливан	1. Соглашение об организации экономического обмена, транзита и транспорта	27.8.1952
Магриб	1. Торговое соглашение	4.5.1978
	2. Соглашение об экономическом и техническом сотрудничестве	11.5.1978
Северный Йемен	1. Соглашение об экономическом и техническом сотрудничестве	24.8.1975
	2. Торговое соглашение	7.7.1984
Судан	1. Торговое соглашение	14.11.1966
Сомали	1. Торговое соглашение	7.8.1973
Тунис	1. Торговое соглашение	8.6.1981
Джибути	1. Торговое соглашение	3.4.1984

Источники: 1. Сборник экономических и торговых договоров между Иорданией и арабскими государствами. Ч. I. Министерство промышленности и торговли. Управление экономического сотрудничества и развития экспорта. 1985. С. 447—150.

2. Там же. — Ч. II. 1985. С. 347—349.

3. Экономические договоры, заключенные в рамках Лиги арабских стран или с арабскими странами. САР. Министерство экономики и внешней торговли. 1967. Ч. I. С. 165.

Таблица 4

Основные государства-реципиенты арабской помощи
развитию в 1983—1984 гг. (в млн. американских долларов)

Страны	1983	%	1984	%
Иордания	703	14,44	613	14,46
Сирия	922	18,93	834	19,67
Северный Йемен	201	4,13	183	4,32
Судан	361	7,41	118	2,78
Бахрейн	155	3,18	208	4,91
Другие арабские страны	440	9,03	259	6,11
Всего арабские государства	2783	57,12	2215	52,25
Африканские государства	315	6,47	307	7,24
Азиатские государства	338	6,94	265	6,24
Латиноамериканские государства	66	1,36	61	1,44
Прочие	1369	28,11	1392	32,83
Общий итог	4870	100	4240	100

Источник. Годовой отчет за 1985 г. Организация экономического сотрудничества и развития, ОЕС.

Таблица 5

Баланс товаров и услуг в Иордании в период (1954—1984) (млн. динаров)

№ п.п.		Ежегодная средняя сумма				Ежегодная средняя сумма			
		1954—1956		1964—1966		1974—1976		1982—1984	
		Кредит	Дебит	Кредит	Дебит	Кредит	Дебит	Кредит	Дебит
1	Торговый баланс	—	18,93	—	47,79	—	186,67	—	848,83
2	Товары	3,9	22,8	9,68	57,47	55,78	242,45	255,26	1104,09
	Баланс услуг	2,96	—	18,86	—	86,2	—	411,42	—
	а) туризм	2,05	1,12	9,7	4,38	40,62	27,78	179,91	136,88
	б) доход от деятельности иностранных и зарубежных иорданских предприятий	0,3	0,29	2,64	0,48	11,04	3,32	58,88	49,91
	в) переводы	—	—	9,67	—	71,26	1,6	419,92	80,14
3	г) другие услуги	2,49	0,47	5,5	3,79	32,13	36,15	236,32	218,65
	Баланс товаров и услуг	—	15,97	—	28,93	—	100,47	—	437,41

Источники: 1. Naman ISSA Fakhougy, An Analytical of Jordan's balance of payments 1950—1968, Central bank of Jordan-statistical Appendix, Table, pp. 114—117 — за период 1954—1956.

2. Статистические данные иорданской экономики. ЦИБ. Таб. 15. За период 1984—1986.

3. Ежемесячный статистический бюллетень. ЦИБ. Т. 13. № 6. Таб. 23. За период 1974—1976.

4. Годовой статистический бюллетень. ЦСУ. 1985. Таб. 171. За период 1982—1984.

Таблица 6

Торговля Иордании со странами Восточной Европы и КНР (тыс. динаров)

Годы	Импорт (А)	Экспорт (Б)	Сальдо (В)	Общий импорт (Г)	Общий экспорт (Д)	Общий сальдо (С)	А/Г, %	Б/Д, %	В/С, %
1955	629	198	—431	27,058	2,868	—24,190	2,3	6,9	1,7
1956	878	479	—399	27,818	4,959	—22,859	3,1	9,6	1,7
1957	1778	708	—1070	30,486	5,544	—24,942	5,8	12,7	4,2
1958	2531	755	—1776	34,028	3,532	—30,496	7,4	21,3	5,8
1959	2870	962	—1908	40,328	3,412	—36,916	7,1	28	5,1
1960				42,934	3,954	—38,980			
1961	2835	1,097	—1738	41,909	5,273	—36,635	6,7	20,8	4,7
1962	3217	922	—2295	45,628	5,923	—39,705	7	15,5	5,7
1963	5,373	1,009	—4364	50,927	6,558	—44,368	10,5	15,3	9,8
1964	6,064	1,039	—5025	53,558	8,728	—44,830	11,3	11,9	11,2
1965	6,841	1,091	—5750	56,052	9,911	—46,141	12,2	11	12,4
1966	7,548	1,181	—6,367	68,211	10,399	—57,812	11	11,3	11
1967	6,487	875	—5612	55,047	11,326	—43,721	11,7	7,7	12,8
1968	6,848	1,189	—5,660	57,491	14,262	—43,229	11,9	8,3	13
1969	9,432	1,410	—8,022	67,751	14,748	—53,003	13,9	9,5	15
1970	9,019	1,206	—7,813	65,882	12,169	—53,713	13,6	9,9	14,5
1971	5,177	626	—4,551	76,627	11,440	—65,187	6,7	5,4	6,9
1972	8,236	412	—7,824	95,310	17,006	—78,304	8,6	2,4	9,9
1973	7,730	348	—7,382	108,247	18,984	—89,263	7,1	1,8	8,2
1974	14,696	2,039	—12,657	156,007	49,752	—106,835	9,3	4	11,8
1975	18,745	6,391	—12,354	234,013	48,938	—185,075	8	13	6,6
1976	25,106	7,293	—17,813	339,491	69,445	—270,049	7,3	10,5	6,5
1977	41,853	4,172	—37,681	454,517	82,099	—372,418	9,2	5	10
1978	50,160	6,446	—43,714	458,947	90,911	—368,031	10,9	7	11,8

Годы	Импорт (А)	Экспорт (Б)	Сальдо (В)	Общий импорт (Г)	Общий экспорт (Д)	Общий сальдо (С)	А/Г, %	Б/Д, %	В/С, %
1979	51,402	5,332	-46,070	585,666	120,907	-464,759	8,7	4,4	9,9
1980	49,795	15,153	-34,642	715,977	171,575	-544,402	6,9	8,8	6,3
1981	81,185	19,474	-61,711	1,047,505	242,632	-804,873	7,7	8	7,6
1982	94,827	25,410	-69,417	1,142,493	264,527	-877,966	8,3	9,6	7,9
1983	77,823	21,216	-56,507	1,103,310	210,574	-892,736	7	10	6,3
1984	64,804	32,784	-32,020	1,071,340	290,657	-780,683	6	11,2	4
1985	74,377	21,502	-52,875	1,074,445	310,863	-763,582	6,9	6,9	6,9
1986	59,823	28,372	-31,451	850,199			7		

Источники: 1. Годовой статистический бюллетень. Министерство национальной экономики. Амман, ЦСУ, 1959.
2. Статистические данные (1964—1983). ЦИБ. Амман. Таб. 25, 26.

3. Годовой статистический бюллетень. Министерство национальной экономики. 1957. Амман, № 8.

4. Годовой статистический бюллетень. ЦСУ. Амман, № 14. 1963. Таб. 109. С. 168—169.

6. Ежемесячный статистический бюллетень. ЦИБ. Амман, апрель 1987. Т. 23. № 5.

7. Ежемесячный статистический бюллетень. ЦИБ. Амман, январь 1988. Т. 24. № 1.

СОДЕРЖАНИЕ

Введение	3
ГЛАВА I. Деловые связи с арабскими и другими развивающимися странами	6
§ 1. Экспортные и импортные операции	6
§ 2. Сотрудничество с арабскими странами	17
§ 3. Кредитно-финансовые отношения	25
§ 4. Миграция рабочей силы	31
ГЛАВА II. Экономические отношения со странами Восточной Европы и КНР	38
§ 1. Торговые связи	38
§ 2. Экономическое и техническое сотрудничество	47
Заключение	54
Приложения	57

Технический редактор *Т. И. Блинова*
Корректоры *М. В. Петрова, Л. В. Свирякова*

Подписано в печать 27.02.92.
Формат бумаги 60х90 1/16. Бумага офсетная.
Печать офсетная. Усл. печ. л. 4,5. Уч.-изд. л. 3,9.
Тираж 1500 экз. Заказ 3012
Отпечатано в ВИМИ. 123584, Москва.